N. 01-01-11
PERPUSTAKAAN
KONSORSIUM PERGURUAN AGAMA

Microsoft



Volume Licensing | Guide

daftar isi

1 Pembajakan & Kepemilikan Piranti Lunak yang Tidak Memenuhi Syarat

3 Original Equipment Manufacturer (OEM)

5 Get Genuine Kit (GGK)

7 Full Package Product (FPP)

8 Microsoft Open License

13 Microsoft Select License

18 Microsoft Enterprise Agreement

22 Program Charity

24 Program Akademi

25 Volume Activation 2.0

31 Client Access License (CAL)

35 Software Assurance (SA)

42 Microsoft Product Licensing Advisor

43 Program apa yang paling tepat untuk Anda?

47 Volume License Keys

© September 2007



Pembajakan & Kepemilikan Piranti Lunak yang tidak memenuhi syarat

Berbeda dengan anggapan orang kebanyakan, masalah pembajakan dan penggunaan piranti lunak yang tidak memenuhi syarat lisensi tidak hanya berkisar [illegible] masalah yang berhubungan dengan perbanyakan piranti lunak [illegible]. Selanjutnya di dalam dokumen ini, Anda akan menemukan berbagai [illegible] yang termasuk dalam kategori pembajakan atau penggunaan piranti lunak yang tidak memenuhi syarat yang seharusnya diwaspadai. Untuk informasi lebih lanjut, kunjungilah situs Microsoft di *www.[illegible].com/piracy/howtotell.*

End User Copying

End User Copying adalah perbanyakan piranti lunak secara individu atau pelaku bisnis [illegible] lisensi. Bagi pemegang lisensi berdasarkan jumlah yang berskala besar *(high volume)*, tidak memiliki lisensi terhadap sejumlah piranti lunak yang diinstalasikan juga termasuk ke dalam kategori ini. Walaupun pembajakan yang paling umum dilakukan ini sepertinya tidak merugikan siapapun, hal ini melanggar hukum dan tidak dapat dibenarkan.

Hard-Disk Loading

Sering dilakukan oleh *System Builder* yang tidak jujur, *hardisk loading* terjadi ketika *Personal Computer (PC)* dijual dengan terlebih dulu diinstalasikan piranti lunak secara tidak sah (tanpa lisensi). Biasanya *System Builder* tersebut menggunakan penggandaan dari satu piranti lunak yang asli untuk di instalasikan di banyak mesin secara tidak sah. Seringkali *media* disk dan dokumentasi tidak disertakan atau tidak lengkap.

Mischanneling

Mischanneling software adalah piranti lunak yang didistribusikan ke pasar dengan menggunakan lisensi yang mempunyai harga khusus - biasanya diberikan kepada pelanggan *high-volume*, manufaktur komputer, institusi akademi atau pemerintah - namun kemudian didistribusikan lagi ke pihak lain yang tidak memiliki atau memenuhi persyaratan sesuai dengan ketentuan lisensi tersebut. Jadi perhatikan selalu kemasan produk yang Anda miliki, apakah disertai keterangan *"Academic Price"*, *"Not For Resale"*, atau *"OEM Distribution"*.

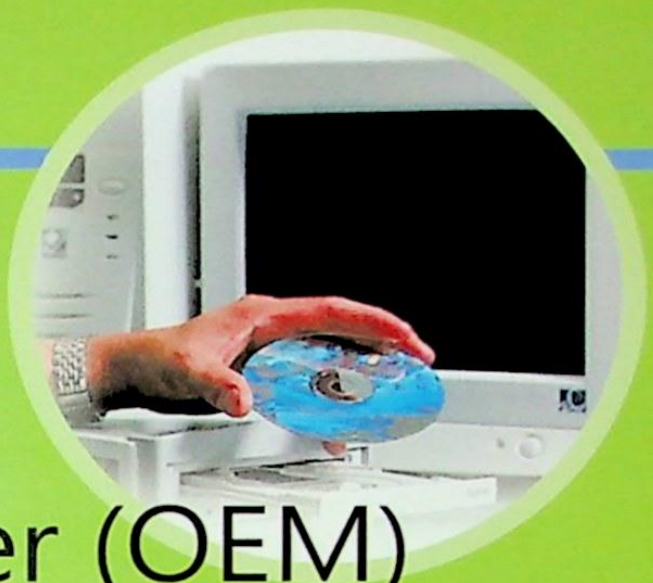
Counterfeiting (Pemalsuan)

Pemalsuan adalah pembajakan piranti lunak dalam skala besar dimana piranti lunak dan kemasan dari piranti lunak tersebut diperbanyak secara tidak sah - biasanya dilakukan oleh organisasi kriminal - yang kemudian didistribusikan lagi sebagai imitasi produk yang asli. Perhatikan apabila Anda menemukan kemasan piranti lunak dengan harga miring, cara pengemasan piranti lunak yang mencurigakan dan piranti lunak tanpa *media* disk dan dokumentasi.

Pembajakan Lewat Internet

Dalam hal ini, Internet digunakan sebagai media untuk mengiklankan, menawarkan, memperoleh, atau mendistribusikan piranti lunak yang telah dibajak.





Original Equipment Manufacturer (OEM)

Pada komputer-komputer baru (OEM Software)

Pada saat Anda membeli komputer baru, biasanya suatu sistem operasi, seperti Microsoft Windows dan mungkin juga aplikasi lainnya telah terinstalasi di dalamnya. Piranti lunak tersebut dikenal sebagai Original Equipment Manufacturer (OEM) *software*. Beberapa OEM mempunyai perjanjian lisensi dengan Microsoft yang memperbolehkan mereka untuk menyatukan lisensi piranti lunak produk tertentu dengan komputer yang akan mereka jual.

Untuk memastikan bahwa Anda memiliki piranti lunak Microsoft yang asli pada saat pembelian [illegible] baru, perhatikan label Sertifikat Keaslian *(Certificate of Authenticity - [illegible]* yang dilekatkan pada PC baru Anda.

OEM Operating System

COA membantu Anda dalam menentukan keaslian produk piranti lunak Microsoft dan komponen-komponennya. COA berbentuk gambar *hologram* dengan kata "Microsoft" dan *"Genuine"*. Nama produk dan *product key* yang unik juga tampak di bagian tengah dan di bagian bawah label tersebut. Label COA dirancang untuk tidak bisa dilepaskan.

Sebagai tambahan terhadap label COA, Anda juga mendapatkan media CD produk OEM. CD atau DVD tersebut ditandai dengan jelas, baik dengan merek manufaktur PC yang mendistribusikannya atau ditandai dengan CD *hologram edge-to-edge*. Silahkan Anda membaca bagian "Full Package Product (FPP)" dalam dokumen ini untuk mendapatkan informasi lengkap mengenai CD *edge-to-edge*.

Program Microsoft *Volume Licensing* tidak menawarkan lisensi yang bersifat penuh *(Full License)* untuk Sistem Operasi Microsoft. Hal tersebut hanya ditawarkan melalui jalur OEM atau FPP.



Lisensi penuh sebuah Sistem Operasi Microsoft dapat diperoleh melalui:

- Piranti lunak OEM yang telah terinstalansi pada waktu pembelian komputer
- Produk *Retail* (Full Package Product)

OEM Application

PC Anda dapat juga datang dengan piranti lunak aplikasi seperti Microsoft Office yang sudah terinstalasi.



Untuk memastikan Anda memiliki piranti lunak aplikasi Microsoft yang asli, temukan Sertifikat Keaslian (*Certificate of Authenticity* - COA) untuk aplikasi tersebut. COA tidak perlu ditempelkan langsung pada komputernya dan dapat ditemukan pada kemasan CD atau kemasan produk.

Beberapa produk aplikasi Microsoft yang telah terinstal seperti Microsoft Office 2007 menyertakan CD *hologram edge-to-edge* seperti telah diuraikan di halaman sebelumnya.



Lisensi penuh sebuah produk Microsoft selain Sistem Operasi (seperti misalnya Office, Visio®, dll.) dapat diperoleh melalui:

- Piranti lunak OEM yang telah terinstalasi di dalam PC pada waktu pembelian, atau
- Produk *Retail* (Full Package Product), atau
- Piranti lunak yang dilinsensikan melalui salah satu program Microsoft *Volume Licensing*

Piranti lunak OEM tidak boleh diinstalasikan pada komputer lain, selain dari komputer yang pertama kali telah terinstalasi piranti lunak tersebut. Hal ini tetap berlaku sekalipun komputer yang pertama tersebut tidak lagi digunakan. Ketentuan ini berlaku untuk semua piranti lunak OEM – baik untuk Sistem Operasi maupun Aplikasi.

Untuk mempunyai lisensi kepemilikan piranti lunak, Anda harus menyimpan perjanjian lisensi pengguna akhir *(End User License Agreement-EULA)* yang merupakan perjanjian antar pihak manufaktur komputer dan pengguna, kemudian juga Sertifikat Keaslian (Label COA), *media* disk, buku petunjuk (jika disertakan) dan tanda terima atau faktur pembelian.

** Catatan: EULA mungkin diberikan dalam bentuk online di dalam produk piranti lunak.*

Get Genuine Kit (GGK)



Cara terbaik dan ekonomis bagi pelanggan untuk mendapatkan Program Windows Asli adalah dengan cara *pre-install* di PC baru. Jika pelanggan menjalankan Windows yang bukan asli Get Genuine Kit adalah cara paling efektif untuk menggunakan produk legal.

Mengenai Get Genuine Kit

Paket Get Genuine Kit ini berlaku bagi pelanggan yang sebelumnya menggunakan komputer yang diinstal menggunakan *Operating System* Windows bajakan, palsu, atau sumber ilegal lainnya, (Catatan : COEM hanya diperkenankan dengan pembelian PC baru. Microsoft menganjurkan agar pelanggan tetap menyimpan bukti pembelian produk Microsoft, yang dilengkapi dengan nama jelas, alamat dan nomor telepon si penjual). Ikuti langkah-langkah berikut untuk membantu Anda melegalisasikan *software* :

1. Dapatkan Get Genuine Kit dari *reseller* Microsoft yang resmi.
2. Menempelkan label COA di setiap PC yang Anda miliki.
3. Microsoft merekomendasikan, tetapi tidak wajib, bagi Anda untuk menjalankan poin-poin dibawah ini;
    - Jalankan Tool *Product Key Update* Windows
    - Klik *re-install* Windows XP
    - Klik *clean install* Windows XP

Anda harus menjalankan salah satu langkah di atas untuk memastikan Anda dapat melakukan *updates, upgrade* maupun *support*.

Informasi lainnya tentang Get Genuine Kit

Get Genuine Kit tersedia di *reseller* Microsoft yang resmi dalam bentuk paket satuan maupun paket 10 unit.

1. Paket satuan terdiri dari 1 label COA, 1 media dan 1 perjanjian lisensi dengan pengguna akhir (EULA)
2. Paket 10 unit terdiri dari 10 label COA, 1 media dan 1 perjanjian dengan pengguna akhir (EULA)
3. Paket 10 unit harus digunakan oleh satu pelanggan saja (individual/perusahaan) dan tidak dapat dipecah kepemilikannya
4. Bits yang terdapat di Get Genuine Kit fungsinya sama dengan Full Package Product, dimana bits ini tidak dapat menghapus *hard drive* setelah proses installasi
5. Microsoft menyediakan *support* untuk Get Genuine Kit
6. Lisensi ini tidak dapat dipindahkan ke komputer yang lain

untuk informasi lebih lanjut mengenai Get Genuine Kit untuk Windows Xp Professional, kunjungi di ***http://www.microsoft.com/genuine***

Penting!

1. Untuk Legalisasi harus menggunakan WGA Kit/Get Genuine Kit.
2. Microsoft menganjurkan agar pelanggan tetap menyimpan bukti pembelian produk Microsoft, yang dilengkapi dengan nama jelas, alamat dan nomor telepon si penjual.





Full Package Product (FPP)



Produk *retail* Microsoft dijual dalam bentuk satuan oleh perusahaan *retail* dan *reseller* Microsoft. Produk ini mempunyai kemasan seperti gambar di samping dan sudah dilengkapi dengan *media* disk dan dokumentasi. Paket ini sangat cocok untuk kebutuhan piranti lunak dalam *volume* kecil misalnya bagi perusahaan yang memiliki kurang dari lima PC.

Untuk mengetahui apakah Anda mendapatkan produk Microsoft yang asli, temukan label Sertifikat Keaslian *(Certificate of Authenticity - COA)* yang terletak di bagian atas kemasan. Terdapat sebuah lingkaran berwarna hijau yang sensitif terhadap panas dan dapat berubah menjadi warna kuning apabila Anda usap secara perlahan-lahan.

Untuk mempunyai lisensi kepemilikan piranti lunak, Anda harus menyimpan perjanjian lisensi pengguna akhir *(End User License Agreement-EULA)* yang merupakan perjanjian antar pihak manufaktur komputer dan pengguna, kemudian juga Sertifikat Keaslian (Label COA), *media* disk, buku petunjuk (jika disertakan) dan tanda terima atau faktur pembelian.

Media CD-ROM produk *retail* Microsoft seperti Windows dan Office menggunakan teknologi *hologram edge-to-edge.* Untuk mengetahui bahwa Anda telah membeli produk yang asli, perhatikanlah CD khusus tersebut. Seluruh permukaan CD ditutupi dengan *hologram* dan jika dimiringkan ke arah cahaya akan nampak nama dan logo spesifik produk yang terlihat dari arah bagian tengah ke tepi CD. *Hologram* ini dicetak langsung pada CD tersebut dan tidak berbentuk *sticker.*

Microsoft Open License



Open License

Microsoft Open License adalah program yang fleksibel dan hemat biaya yang diperuntukan bagi pelanggan manapun untuk mendapat lisensi piranti lunak Microsoft. Dengan hanya membeli minimal lima lisensi, Anda akan mendapatkan penghematan biaya yang sama selama dua tahun. Open License memberikan kemudahan dari segi administrasi dan dapat digabungkan dalam satu solusi total. Dengan Open License Anda bisa memiliki lisensi yang diinginkan tepat pada waktu Anda membutuhkannya.

Ketentuan program Open License

Dengan pembelian minimal lima lisensi, Anda telah memenuhi kualifikasi untuk melakukan pemesanan melalui Open License. Sebagai contoh, Anda melakukan pemesanan dua lisensi Microsoft Office 2007, dua lisensi Microsoft Project 2007 dan satu lisensi Windows Vista Business *Upgrade*. Anda dapat melakukan pemesanan ulang tanpa minimal pembelian dalam masa perjanjian berlaku melalui *reseller*. Nomor produk lisensi (L) akan menjadi nomor acuan yang diperlukan pada saat Anda ingin melakukan pemesanan produk terbaru Microsoft. Software Assurance (SA) merupakan pilihan tambahan yang dapat dibeli selama berlakunya perjanjian Open License dimana Anda berhak mendapatkan versi terbaru atas produk Microsoft yang diproteksi.

Solusi Open License terdiri dari dua jenis:

- **Open Business**

  Open Business tidak memperhitungkan *product pool* dan poin dalam penentuan harga melainkan menggunakan satu tingkat harga untuk masing-masing jenis pelanggan (perusahaan, lembaga akademi, lembaga pemerintah, yayasan).

- **Open Volume**
  Setiap produk memiliki nilai poin yang kemudian akan dijumlahkan untuk membentuk tingkat harga dalam setiap *pool*.

	Open Business	Open Volume
Minimal Pembelian	5 lisensi	500 poin untuk setiap *product pool*

Kelebihan program Open License

Anda bisa mendapatkan versi terbaru atas produk-produk piranti lunak Microsoft, yang secara bersamaan juga membantu dalam pengaturan pengeluaran dan dalam mengikuti aturan hukum, dengan memperoleh:

- Potongan harga dengan minimal pembelian sebanyak lima lisensi.
- Mendapatkan penghematan yang sama untuk melakukan pemesanan ulang selama masa perjanjian.
- Pengurangan biaya untuk kepemilikan lisensi piranti lunak dan pengelolahannya.
- Kemampuan menentukan sendiri kebutuhan *media* dan dokumentasi yang diinginkan.
- Kemampuan melihat data pembelian secara *online* untuk mengetahui lisensi yang telah dimiliki (eOpen).

Keuntungan yang didapat dari program Open License

- Kemudahan. Mudah dimengerti dan dikelola. Ketentuan Open License sangat sederhana dan memberikan syarat-syarat yang jelas untuk memiliki lisensi piranti lunak.
- Pilihan dan Fleksibilitas. Open License sangat fleksibel dalam memenuhi kebutuhan berbagai jenis organisasi. Untuk dapat memenuhi persyaratan program ini, Anda dapat memilih dari banyak pilihan produk yang tersedia dan dari semua jenis kategori. Selanjutnya Anda dapat memesan ulang hanya sebanyak satu lisensi sehingga Anda hanya memesan ulang yang Anda butuhkan.

Microsoft
Open
License

- **Tersedia luas.** Anda dapat membeli produk-produk Microsoft melalui Open License dari *reseller* yang sudah tersebar luas.
- ***Compliancy.*** Open License mengurangi beban administrasi Anda dalam pengelolaan lisensi yang telah dibeli.
- **Nomor Produk.** Dengan program Open License, Nomor Produk Lisensi (L) akan menjadi nomor acuan yang diperlukan untuk memperoleh produk Microsoft. Dengan program Software Assurance (SA), Anda akan selalu memperoleh versi terbaru secara otomatis.
- **Microsoft Premier Support.** Anda juga dapat memperoleh Microsoft Premier Support (MPS), yang akan memberikan bantuan perencanaan secara pro-aktif, tenaga ahli dari sisi teknis, sampai *transfer* pengetahuan yang dibutuhkan untuk meningkatkan ketersediaan dan realibilitas perusahaan secara keseluruhan. Selain itu MPS juga menekan biaya dalam pengadaan layanan dan pengelolaan yang harus Anda lakukan. Layanan ini dapat diberikan sebagai nilai tambah dalam pengambilan keputusan lisensi Anda dan dapat disesuaikan dengan kebutuhan Anda dan kemudahan pengelolaan sebagai bagian dari kontrak Anda secara keseluruhan.
- **Hanya membayar lisensinya saja.** Microsoft Open License memberikan Anda penghematan dengan tidak mengikutsertakan *media* dan dokumentasi yang tidak diperlukan. Anda hanya membayar lisensi dan Software Assurance, dan bukan biaya tambahan pengadaan kemasan.

Software Assurance

Anda dapat memperoleh License & Software Assurance (L&SA) kapan saja selama masa perjanjian Open License Anda berlaku. Pembayaran dilakukan pada saat pembelian L&SA dan proteksi Software Assurance berjalan selama 2 tahun atau sampai berakhirnya masa perjanjian Open License, yang mana tercapai terlebih dahulu.

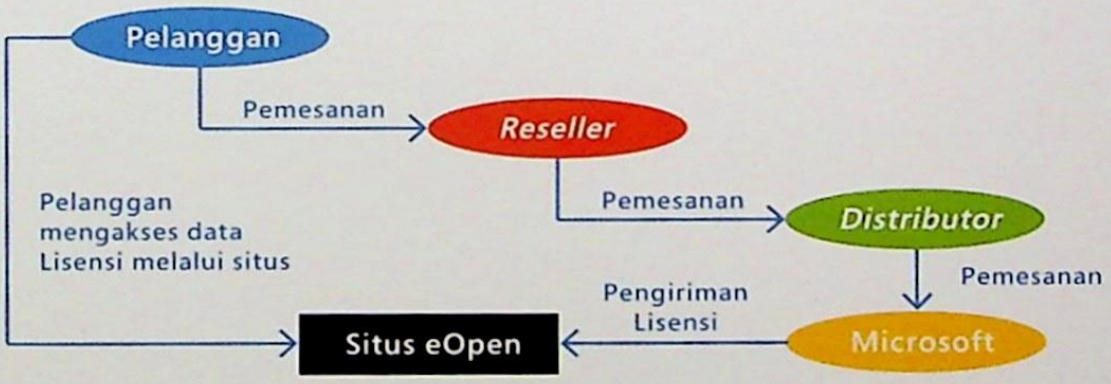


Pengelolaan Lisensi

Microsoft melakukan pengiriman Open License secara elektronik melalui situs eOpen. eOpen merupakan solusi berbasiskan web yang dapat digunakan untuk menampilkan status resmi lisensi yang dimiliki oleh semua pelanggan Open License. Situs web tersebut dikembangkan dengan menggunakan tingkat keamanan yang tinggi untuk membantu para pelanggan dalam mengelola lisensi Open License. Setiap pembelian akan memperoleh akses ke dalam situs tersebut untuk melihat data kepemilikan lisensi Open License, perincian pembelian dan pengembalian, perjanjian Open License dan beragam informasi Open License lainnya. Manfaat lainnya termasuk adalah:

- Proses otorisasi yang cepat sehingga piranti lunak dapat segera digunakan setelah menyetujui perjanjian Open License.
- Kemampuan memantau transaksi Open License secara *online*.
- Kemudahan dalam mengakses data transaksi Open License, termasuk pembelian, pemesanan ulang dan pengembalian.
- Mengurangi biaya administrasi sehubungan dengan pengelolaan sertifikat lisensi secara manual.
- Penggunaan internet untuk memperoleh kemudahan teknologi secara *online* dan pengembangan lingkungan bisnis secara elektronik.

Proses pemesanan dan pemantauan



Untuk melakukan *order* melalui Microsoft Open License, silahkan menghubungi *reseller* Anda. *Reseller* yang Anda pilih akan membantu dalam melakukan penghematan melalui program Open License membuatnya lebih mudah memperoleh piranti lunak yang diinginkan.

Untuk mengetahui informasi lebih lanjut mengenai Microsoft Open License, silahkan kunjungi: ***www.microsoft.com/indonesia/license*** atau ***www.microsoft.com/indonesia/partners***

Open License

	Open License
Jenis Pelanggan	Perusahaan korporat, lembaga akademi, yayasan dan lembaga pemerintah yang menginginkan kemudahan transaksi dan fleksibilitas pembelian lisensi melalui jalur distribusi yang tersedia luas.
Minimal Pembelian Awal	Minimal pembelian awal sejumlah 5 lisensi.
Produk yang Tersedia	Tersedia daftar lisensi produk piranti lunak.
Lisensi yang Ditawarkan	L, SA, and L&SA
Pilihan dalam Pengelolaan Piranti Lunak	SA dapat diperoleh pada saat pembelian lisensi (L&SA) atau saat perpanjangan SA. Pembayaran dilakukan di awal pada saat pembelian lisensi. SA berlaku selama dua tahun atau sampai masa berakhirnya perjanjian, yang mana tercapai lebih dahulu.
Masa Perjanjian	Dua tahun.
Jalur Penjualan	Melalui *reseller* yang tersedia luas.
Lokasi Pelanggan	Pelanggan multinasional dapat berbagi dalam penggunaan Nomor Otorisasi dengan cabang-cabang perusahaannya, sehingga memungkinkan *afiliansi* di berbagai negara untuk melakukan pemesanan dengan menggunakan Nomor Otorisasi yang sama.
Penyediaan *Media*	Dapat memesan *media* pada saat pembeliaan awal atau terpisah.
Cara Pemesanan	Pembelian awal dilakukan melalui *reseller* untuk memperoleh Nomor Otorisasi. • Open Business hanya membutuhkan pembelian awal sejumlah 5 lisensi • Open Volume membutuhkan pembelian awal sebesar 500 poin per *product pool* Pemesanan ulang dapat dilakukan melalui *reseller* dengan menggunakan Nomor Otorisasi yang sama. Tidak ada jumlah minimal untuk melakukan pemesanan ulang tersebut.
Informasi Kepemilikan Lisensi	Microsoft mengeluarkan Nomor Otorisasi dan mengirimkan konfirmasi lisensi melalui situs web eOpen yang aman atau mengirimkan Nomor Otorisasi dan lisensi secara langsung kepada pelanggan.

L - License
SA - Software Assurance
L&SA - License & Software Assurance



Microsoft Select License

Select License

Microsoft® Select License merupakan solusi untuk Anda yang ingin memiliki lisensi atas produk Microsoft dengan perencanaan pembelian yang sudah ditetapkan. Anda juga akan mendapatkan kemudahan dalam pemantauan lisensi yang dimiliki.

Ketentuan program Select License

Select License didasarkan atas perencanaan pengadaan jumlah total lisensi piranti lunak Microsoft dalam periode tiga tahun ke depan. Perencaan tersebut didasarkan atas jumlah total lisensi yang dibutuhkan oleh sebuah perusahaan untuk masing-masing *product pool* yaitu Aplikasi, Sistem dan *Server.* Dengan adanya pembelian berdasarkan *product pool* akan mempermudah Anda dalam menghitung semua pembelian piranti lunak dalam satu kategori, sehingga tentunya akan diperoleh harga yang lebih baik. Beberapa lisensi produk Microsoft mempunyai nilai investasi yang lebih tinggi dibanding produk Microsoft yang lain. Oleh karena itu, perkiraan nilai lisensi Microsoft dihitung menggunakan sistem poin untuk tiap produknya bukan berdasarkan jumlah lisensi produk. Dengan mengikuti program Select License, Anda akan mendapatkan sebuah Nomor Produk Lisensi (L) yang digunakan sebagai acuan Anda untuk melakukan pemesanan produk Microsoft. Software Assurance (SA) merupakan pilihan tambahan yang dapat dibeli selama berlakunya perjanjian Select License dimana Anda berhak mendapatkan versi terbaru atas produk Microsoft yang diproteksi.

Tabel di bawah ini menggambarkan contoh pembagian *product pool* dengan contoh beberapa piranti lunak di dalamnya, serta poin yang berlaku untuk masing-masing produk tersebut.

Aplikasi	poin	Sistem	poin	Server	poin
Microsoft Office 2007 Professional	2	Microsoft Windows Vista Business Upgrade	2	Microsoft Windows Server 2003 Enterprise	30
Microsoft Excel 2007	1			Microsoft Windows Server 2003 Client Access License (CAL)	1
Microsoft Project 2007	1				

Kelebihan program Select License

Microsoft Select License memberikan lisensi berdasarkan jumlah yang diperuntukan bagi kalangan bisnis skala menengah ke atas. Dengan pembelian minimum 1500 poin untuk jangka waktu tiga tahun, Anda akan memperoleh:

- Harga yang bervariasi untuk setiap *product pool.*
- Berlangganan Product Fulfillment Kit berisikan produk yang sudah dipilih dalam setiap *product pool.*
- Hak memperbanyak penggunaan piranti lunak sesuai dengan jumlah lisensi yang dimiliki.

Keuntungan yang didapat dari program Select License

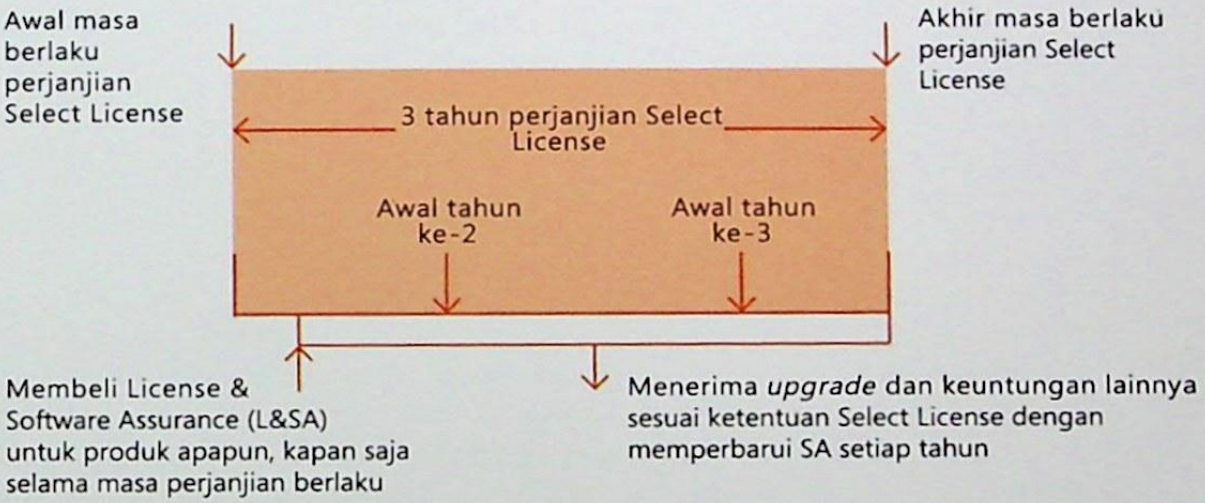
Select License menawarkan program kepada setiap pelanggan dalam rangka kepemilikan lisensi dengan berbagai tingkatan harga yang fleksibel. Hal ini diharapkan memberikan kemudahan dalam membeli dan memiliki lisensi, dan juga akan memperoleh keuntungan lain sebagai berikut:

- **Kepemilikan lisensi yang mudah.** Tersedia model transaksi bulanan yang sederhana dimana pelanggan akan menerima konfirmasi lisensi baru secara periodik.
- **Mudah dimengerti dan dipenuhi.** Pelanggan hanya membayar kepemilikan lisensi piranti lunak dan Software Assurance atas produk yang dibutuhkan saja.
- **Pengadaan lisensi.** Pelanggan dapat melakukan pembelian di berbagai lokasi yang tersedia di seluruh dunia, disesuaikan dengan lokasi masing-masing departemen atau divisi yang dimiliki.
- **Memperoleh piranti lunak untuk kebutuhan pelatihan.** Pelanggan dapat menggunakan piranti lunak untuk keperluan pelatihan sampai 20 unit.

- **Nilai Investasi.** Dengan Software Assurance, Anda akan terus mendapatkan piranti lunak yang terbaru.
- **Microsoft Premier Support.** Anda juga dapat memperoleh Microsoft Premier Support (MPS), yang akan memberikan bantuan perencanaan secara pro-aktif, tenaga ahli dari sisi teknis, sampai *transfer* pengetahuan yang dibutuhkan untuk meningkatkan ketersedian dan realibilitas perusahaan secara keseluruhan. Selain itu MPS juga dapat menekan biaya dalam pengadaan layanan dan pengelolaan yang harus Anda lakukan. Layanan ini dapat diberikan sebagai nilai tambah dalam pengambilan keputusan, perencanaan kebutuhan dan kemudahan pengelolaan sebagai bagian dari kontrak Anda secara keseluruhan.

Software Assurance

Anda dapat memperoleh License & Software Assurance (L&SA) kapan saja selama masa perjanjian Select License Anda berlaku. Proteksi Software Assurance berjalan sampai berakhirnya masa perjanjian Select License dan dapat diperbarui setiap tahun.



Tingkat harga

Terdapat empat tingkat harga yang berlaku dalam Select License untuk masing-masing *product pool*. Tingkat harga tersebut dihitung berdasarkan perkiraan kebutuhan selama tiga tahun ke depan.

Tingkat Harga	Minimum poin per product pool untuk 3 tahun perencanaan
A	1,500
B	12,000
C	30,000
D	75,000

Penyesuaian Level

Setiap tahun, Microsoft akan melakukan peninjauan atas data pembelian lisensi yang telah Anda lakukan dalam 12 bulan terhadap perencanaan pembelian lisensi yang sudah ditentukan untuk setiap *product pool*. Untuk peninjauan di tahun pertama, Microsoft akan melihat apakah pelanggan mencapai 1/3 dari total perencanaan pembelian yang sudah ditentukan. Hal ini untuk menentukan apakah perlu dilakukan penyesuaian tingkat harga yang sudah berlaku. Untuk tahun kedua, pelanggan harus mencapai 2/3 dari total perencanaan pembelian yang sudah ditentukan. Berdasarkan data-data tersebut, maka tingkat harga dapat meningkat, menurun atau tetap pada tingkat yang sama.

- Pembelian lisensi yang telah dilakukan akan ditinjau setelah tahun pertama dan tahun kedua dalam masa berlakunya perjanjian. Apabila diperlukan, maka penyesuaian tingkat harga Select License akan dilakukan.
- Jika ketika dilakukannya peninjauan di akhir bulan ke-12 dan ke-24, pembelian Anda mencapai 1/3 dan 2/3 atau melebihi dari perencanaan pembelian, maka tingkat harga akan dinaikkan.
- Jika pembelian Anda kurang dari perencanaan pembelian yang sudah ditentukan, maka tingkat harga akan diturunkan.

Pembayaran

Dengan memilih program Select License, Anda memiliki beberapa pilihan untuk memiliki dan melakukan pembayaran lisensi Anda. Pilihan yang pertama adalah pembayaran pada saat pembelian lisensi. Pilihan lainnya adalah membagi pembayaran Software Assurance (SA) atau paket License & Software Assurance (L&SA) menjadi sama besar selama berlakunya perjanjian Select License Anda. Untuk pilihan ini, berarti Anda memecah pembayaran untuk SA atau L&SA selama masa berlakunya perjanjian Select License. Sebagai contoh jika Anda melakukan pembelian tersebut di tahun pertama dalam masa perjanjian, berarti pembayaran pertama dilakukan pada saat pembelian lisensi, dan dua pembayaran berikutnya dilakukan di awal tahun kedua dan tahun ketiga perjanjian. Harga pembayaran tiap tahun sama besar (merata) dan tidak akan dipengaruhi oleh perubahan harga selama ketentuan berlaku.

Untuk melakukan pemesanan melalui Microsoft Select License, silahkan menghubungi Microsoft Authorized Large Account Resellers (LAR). Informasi lebih lanjut mengenai Microsoft Select License, silahkan mengunjungi:
www.microsoft.com/indonesia/license atau
www.microsoft.com/indonesia/partners

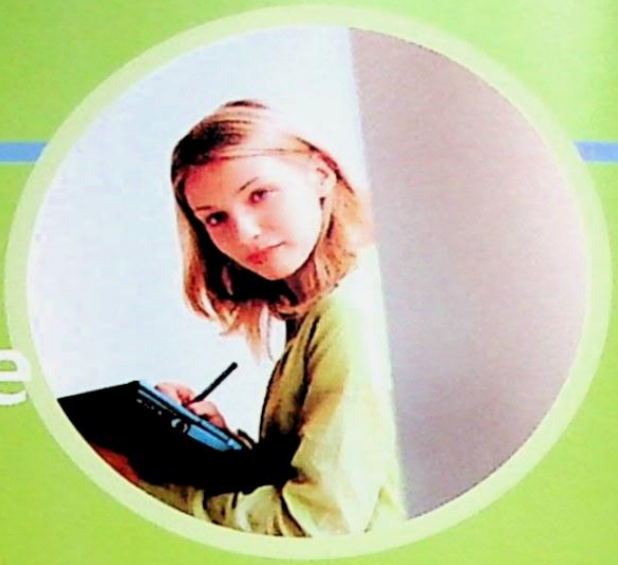
Select License

	Select License
Jenis Pelanggan	Perusahan dan Lembaga Akademi berskala menengah, besar dan multi nasional yang dapat merencanakan kepemilikan lisensi.
Komitmen Pelanggan	Minimal 1,500 poin dalam tiga tahun. Bagi afiliasi yang berpartisipasi harus mencapai minimum 750 poin selama masa perjanjian berlaku.
Produk yang Tersedia	Seluruh produk komersial Microsoft yang tersedia dalam daftar produk piranti lunak Select License.
Lisensi yang Ditawarkan	L, SA, dan L&SA
Pilihan dalam Pengelolaan Piranti Lunak	SA dapat diperoleh pada saat pembelian lisensi (L&SA) atau saat perpanjangan SA. Pembayaran dapat dilakukan di awal atau secara bertahap selama masa perjanjian berlaku. SA berlaku sampai masa perjanjian berakhir.
Masa Perjanjian	Tiga tahun dengan pilihan periode perpanjangan satu atau tiga tahun.
Jalur Penjualan	Hanya melalui Microsoft Authorized Large Account Resellers (LAR)
Lokasi Pelanggan	Pelanggan multinasional dapat berbagi dalam penggunaan *Agreement Number* dengan cabang-cabang perusahaannya, sehingga memungkinkan afiliansi di berbagai negara untuk melakukan pemesanan dengan menggunakan *Agreement Number* yang sama.
Product Fulfillment Kit	Pelanggan menerima satu paket perkenalan Product Fulfillment Kit yang berisikan paket awal CD-ROM untuk tiap *product pool* yang telah dipilih.
Tingkat harga dan *Product Pool*	Tingkat harga untuk masing-masing *product pool* Aplikasi, Sistem dan *Server*, dalam perencanaan pengadaan tiga tahun ke depan adalah sebagai berikut: A = 1,500, B = 12,000, C = 30,000, D = 75,000
Nilai Poin	Tiap produk mempunyai nilai poin untuk menentukan tingkat harga. Nilai poin SA sebesar 1/2 dari nilai poin lisensi per tahunnya.
Informasi Kepemilikan Lisensi	Disediakan situs *online* yang aman tentang konfirmasi lisensi yang menunjukan semua informasi mengenai status kepemilikan lisensi melalui ***http://licensing.microsoft.com.***
Cara Pembayaran	Pembayaran dimuka atas setiap lisensi dan pilihan pembayaran bertahap untuk pembelian SA atau L&SA selama masa berlakunya perjanjian.
Penyesuaian Tingkat Harga	Penyesuaian tingkat harga dilakukan di akhir tahun pertama dan akhir tahun kedua untuk melihat apakah data pembelian mencapai 1/3 dan 2/3 dari perencanaan pembelian yang sudah ditentukan.
Persyartan Pelanggan untuk membuat Perencanaan Pembelian	Perencanaan pembelian lisensi oleh pelanggan dengan rentang waktu tiga tahun untuk setiap *product pool*.

L - License
SA - Software Assurance
L&SA - License & Software Assurance

Microsoft Select License

Microsoft Enterprise Agreement



Enterprise Agreement

Microsoft Enterprise Agreement merupakan solusi yang mempermudah Anda memiliki piranti lunak Microsoft dan yang ingin melakukan standarisasi sebagian atau seluruh produk yang Anda gunakan, yang terdapat di dalam paket Microsoft Enterprise Agreement.

Ketentuan program Enterprise Agreement

Jumlah PC yang terdapat dalam perusahaan Anda digunakan untuk menentukan tingkat harga paket dalam Enterprise Agreement. Pembelian awal terjadi pada saat pemesanan produk Enterprise. Pembelian awal menentukan produk Enterprise apa saja yang Anda pilih, produk-produk tambahannya yang dipilih serta bahasa yang digunakan. Dengan adanya Enterprise Agreement, Anda akan memperoleh kemudahan dari segi administrasi dengan melakukan sekali transaksi untuk mendapatkan lisensi produk- produk Enterprise dan membantu memenuhi ketentuan-ketentuannya. Selain itu Anda juga akan memperoleh versi terbaru atas semua produk yang terproteksi di dalam paket *platform* Enterprise Agreement.

Paket Platform Microsoft Enterprise

Enterprise Agreement menawarkan cara yang sangat fleksibel kepada Anda dalam melakukan standarisasi dalam perusahaan untuk paket *platform* produk Microsoft berikut ini:

1. **Pro Desktop**
   - Microsoft Office Professional Plus
   - Microsoft Windows Vista Business with Vista Enterprise
   - Microsoft Core Client Access License (CAL): System Management Server CAL, SharePoint Server Standard CAL, Windows CAL, Exchange Server Standard CAL
2. **Enterprise Desktop**
   - Microsoft Office Enterprise
   - Microsoft Windows Vista Business with Vista Enterprise
   - Microsoft Enterprise Client Access License (CAL): Core CAL,Office Communications Server Standard and Enterprise CAL, Office SharePoint Server Enterprise CAL, Exchange Server Enterprise CAL,Forefront Security Suite (includes Exchange Hosted Filtering), Windows Rights Management Services CAL, Microsoft Operations Manager Client OML

Terdapat empat tingkat harga untuk setiap paket Enterprise

Tingkat	Jumlah PC
A	250 - 2,399
B	2,400 - 5,999
C	6,000 - 14,999
D	15,000+

Kelebihan program Enterprise Agreement

Microsoft Enterprise Agreement memberikan kemudahan bagi kalangan bisnis skala menengah ke atas yang ingin melakukan standarisasi produk Microsoft. Anda akan mendapatkan kelebihan sebagai berikut:

- Harga berdasarkan jumlah yang didasarkan pada jumlah PC yang Anda miliki.
- Berlangganan Product Fulfillment Kit berisikan produk yang tertera di dalam perjanjian Anda.
- Hak memperbanyak penggunaan piranti lunak sesuai dengan jumlah lisensi yang dimiliki.

Keuntungan yang didapat dari program Enterprise Agreement

Microsoft Enterprise Agreement memberikan nilai tambah dengan memberikan dukungan kepada bisnis Anda. Keuntungan yang didapatkan yaitu:

- **Menekan pengeluaran untuk kepemilikan lisensi.** Dengan standarisasi *platform* di dalam perusahaan Anda, pengeluaran yang harus Anda keluarkan untuk kepemilikan piranti lunak akan berkurang. Hal ini tentu dapat meningkatkan produktivitas kerja di dalam perusahaan Anda.
- **Selalu mendapatkan versi terbaru.** Dengan pengeluaran yang sudah ditentukan di awal, Anda terus berhak untuk mendapatkan versi terbaru atas produk piranti lunak yang telah dibeli. Dengan implementasi standarisasi teknologi Microsoft, berarti perusahaan Anda akan menurunkan pengeluaran sebesar 10 sampai 15 persen.
- **Kemudahan pemantauan lisensi.** Anda tidak perlu untuk melakukan pemantauan atas penggunaan lisensi ataupun atas versi piranti lunak selama masa perjanjian. Hal ini akan mengurangi pekerjaan Anda dari sisi pengelolaan dan administrasi lisensi.
- **Mengurangi resiko penggunaan lisensi secara tidak legal**. Semua PC dijamin memiliki lisensi secara legal atas semua produk yang dipilih di dalam Enterprise Agreement.

- **Kemudahan perencanaan penggunaan dana.** Anda dapat menetapkan anggaran dalam pengadaan piranti lunak selama tiga tahun ke depan. Ini dapat digunakan untuk mempermudahkan persiapan anggaran tahunan sesuai jangka waktu perjanjian Anda.
- **Microsoft Premier Support.** Anda juga dapat memperoleh Microsoft Premier Support (MPS), yang akan memberikan bantuan perencanaan secara pro-aktif, tenaga ahli dari sisi teknis, sampai *transfer* pengetahuan yang dibutuhkan untuk meningkatkan ketersedian dan realibilitas perusahaan secara keseluruhan. Selain itu MPS juga dapat menekan biaya dalam pengadaan layanan dan pengelolaan yang harus Anda lakukan. Layanan ini dapat diberikan sebagai nilai tambah dalam pengambilan keputusan lisensi Anda dan dapat disesuaikan dengan kebutuhan Anda dan kemudahan pengelolaan sebagai bagian dari kontrak Anda secara keseluruhan.
- **Kerjasama jangka panjang dengan Microsoft.** Dengan masa perjanjian selama tiga tahun, memudahkan pelanggan untuk tetap dapat melakukan perencanaan dan implementasi teknologi yang dibutuhkan tanpa perlu mengelola perjanjian yang baru setiap tahun. Hal ini akan mengurangi pemakaian sumber daya perusahaan dari segi bisnis dan hukum yang dibutuhkan untuk melakukan *review* perjanjian. Dengan Enterprise Agreement Anda dapat memilih untuk memperpanjang perjanjian selama satu atau tiga tahun, yang tentu saja mengurangi biaya melakukan *review* atas perjanjian.

Cara Pembayaran

Dalam Enterprise Agreement, Anda cukup menghitung jumlah PC dalam perusahaan Anda dan besar biaya yang harus dikeluarkan berdasarkan atas jumlah tersebut dijumlahkan dengan penambahan PC, yang harus dilaporkan setiap tahunnya.

Untuk melakukan pemesanan melalui Microsoft Enterprise Agreement, silahkan menghubungi Microsoft Authorized Large Account Resellers (LAR). Informasi lebih lanjut mengenai Microsoft Enterprise Agreement, silahkan mengunjungi:
www.microsoft.com/indonesia/license atau
www.microsoft.com/indonesia/partners

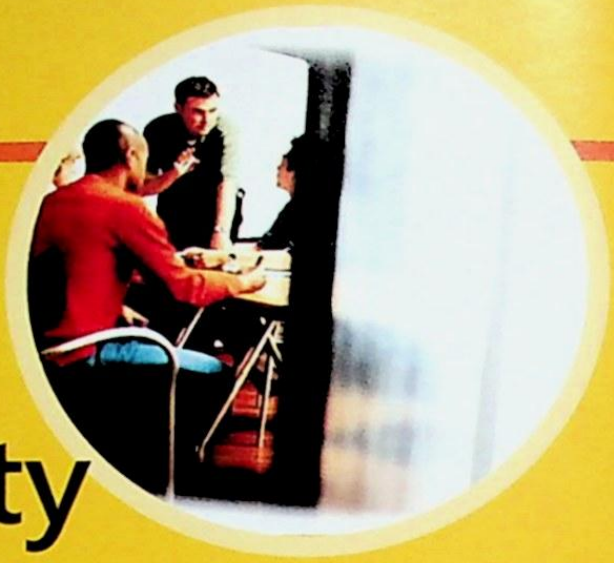
Microsoft Enterprise Agreement

Enterprise Agreement

	Enterprise Agreement
Jenis Pelanggan	Perusahaan yang ingin melakukan standarisasi penggunaan produk Microsoft dengan pembelian yang terpusat dan pengelolaan infrastruktur teknologi informasi dengan menggunakan *platform* Microsoft.
Syarat Pembelian Awal	Memiliki minimal 250 PC
Produk yang Termasuk	1. Pro Desktop • Microsoft Office Professional Plus • Microsoft Windows Vista Business with Vista Enterprise • Microsoft Core Client Access License (CAL): System Management Server CAL, SharePoint Server Standard CAL, Windows CAL, Exchange Server Standard CAL 2. Enterprise Desktop • Microsoft Office Enterprise • Microsoft Windows Vista Business with Vista Enterprise • Microsoft Enterprise Client Access License (CAL): Core CAL,Office Communications Server Standard and Enterprise CAL, Office SharePoint Server Enterprise CAL, Exchange Server Enterprise CAL,Forefront Security Suite (includes Exchange Hosted Filtering), Windows Rights Management Service CAL, Microsoft Operations Manager Client OML
Lisensi yang Ditawarkan	L&SA yang berlaku untuk tiga tahun masa perjanjian. Harga perpanjangan didasarkan atas harga SA saja.
Masa Perjanjian	Tiga tahun dengan pilihan periode perpanjangan satu atau tiga tahun.
Jalur Penjualan	Hanya melalui Microsoft Authorized Large Account Resellers (LAR)
Lokasi Pelanggan	Pelanggan multinasional dapat berbagi dalam penggunaan *Agreement Number* dengan cabang-cabang perusahaannya, sehingga memungkinkan afiliansi di berbagai negara untuk melakukan pemesanan dengan menggunakan *Agreement Number* yang sama.
Product Fulfillment Kit	Pelanggan menerima media piranti lunak dalam Product Fulfillment Kit secara berkala selama masa perjanjian berlaku.
Tingkat Harga	<table><tr><th>Tingkat</th><th>Jumlah PC</th></tr><tr><td>A</td><td>250 - 2,399</td></tr><tr><td>B</td><td>2,400 - 5,999</td></tr><tr><td>C</td><td>6,000 - 14,999</td></tr><tr><td>D</td><td>15,000+</td></tr></table>
Harga Produk Tambahan	Tingkat harga berdasarkan harga EA setiap *pool* (tingkat A dimana produk enterprise tidak ada).

CAL - Client Access License
EA - Enterprise Agreement
L - License
SA - Software Assurance
L&SA - License & Software Assurance

Program Charity



Open License Charity

Open License Charity adalah program yang fleksibel dan hemat biaya yang diperuntukkan bagi pelanggan yang memenuhi kriteria sebagai organisasi nirlaba untuk mendapatkan lisensi piranti lunak Microsoft.

Lembaga Nirlaba yang tidak memenuhi persyaratan

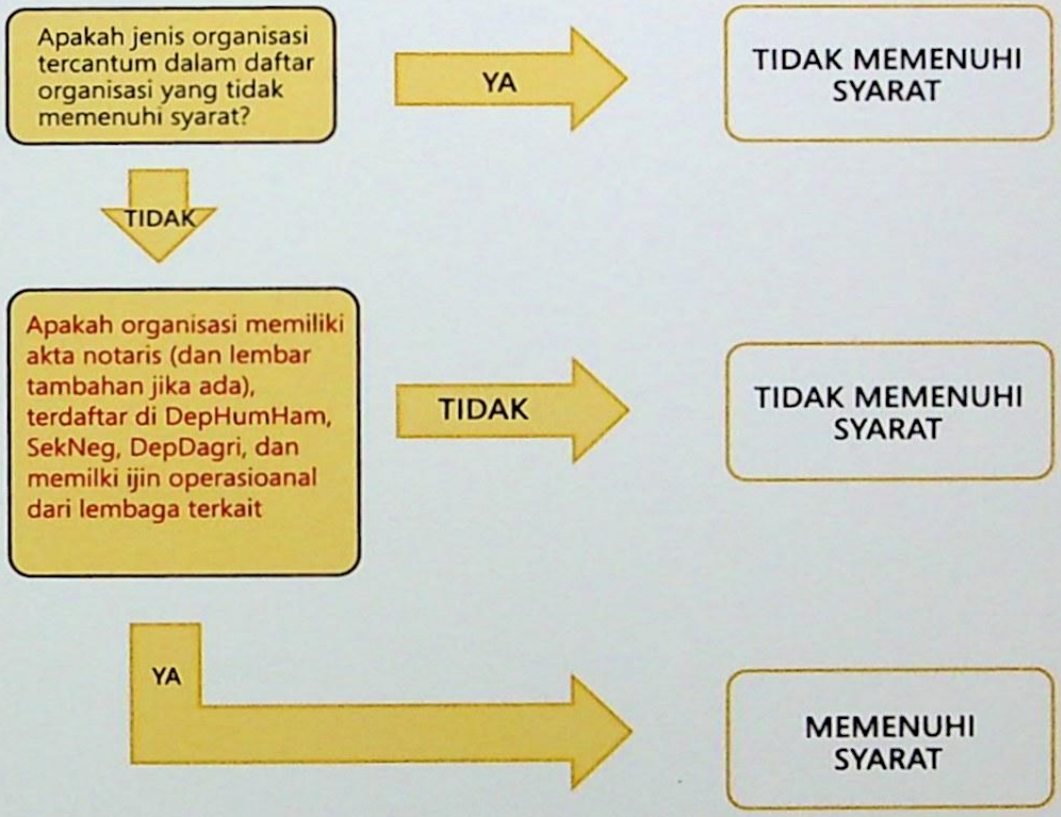
Kategori lembaga nirlaba dibawah tidak berhak mengikuti program "Open Charity"

- Organisasi politik, buruh, dan organisasi setipe dengan "fraternal"
- Yayasan yang setara dengan *Private Foundations* seperti yang didefinisikan pada seksi 509 IRS)
- Sekolah (TK, SD, SMP, SMA, Akademi, Universitas dan lembaga setara) – lihat persyaratan OLP Academic Institutions.
- Rumah sakit dan organisasi pengelola kesehatan sejenis:
  - o Rumah sakit yang dimaksud adalah lembaga yang mengelola staf medis, staf professional, dan *member* fasilitas rawat inap serta memberikan perawatan medis, perawat atau layanan bagi mereka yang sakit dan luka.
  - o Yang juga termasuk dalam golongan rumah sakit adalah panti perawatan bagi pasien terminal, asuransi kesehatan dan jejaringnya, laboratorium riset, rumah sakit jiwa dan sejenis, penyedia layanan kesehatan seperti dokter/perawat pribadi *(home health care)*
- Organisasi keagamaan kecuali yang bersifat sekular*
  Catatan : * Organisasi nirlaba yang mempunyai lembaga hukum terpisah dari institusi keagamaan dimana kegiatannya melayani masyarakat umum tanpa memandang latar belakang agama mereka.
- World Bank

Pengecualian - Organisasi Kesehatan yang memenuhi syarat

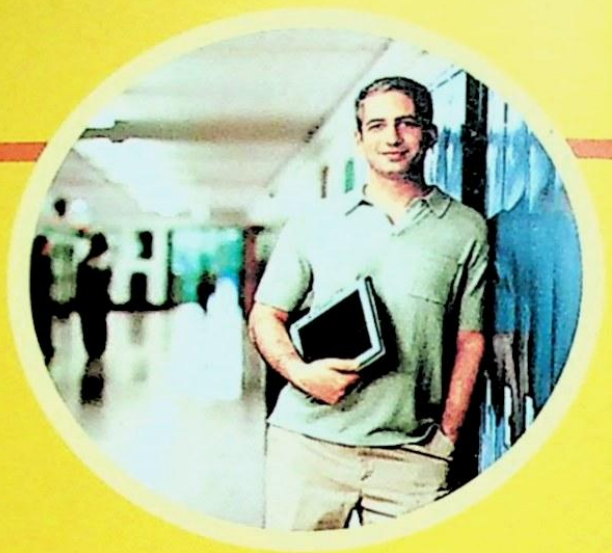
- Organisasi nirlaba pengelola donor darah, organ dan sejenisnya.

Untuk mendapatkan OLP Charity, Organisasi nirlaba yang memenuhi syarat diharuskan melampirkan bukti berupa copy akta notaris (termasuk akta perubahan jika ada); lembar pengesahan dari Departemen Hukum dan HAM/Sekretariat Negara/Departemen Dalam Negeri; Ijin operasional dari departemen terkait (misalnya Depsos).



www.microsoft.com/licensing/programs/open/opencharity.mspx

Program Akademi



Open License Academic Edition

Open License Academic Edition adalah lisensi yang hanya diperuntukkan bagi institusi pendidikan formal sekolah dan perguruan tinggi seperti TK, SD, SLTP, SLTA, Akademi, Universitas dan yang setara dan tidak boleh digunakan oleh organisasi kursus non formal.



Program Volume Licensing Akademi

Produk Akademi juga dapat diperoleh melalui program Microsoft Volume Licensing seperti Academic Open License, Academic Select License, Campus Agreement dan School Agreement.

Silahkan kunjungi:

- ***www.microsoft.com/education/license*** untuk informasi lebih lengkap mengenai pilihan lisensi yang tersedia untuk kalangan akademi.
- ***www.microsoft.com/education/?ID=CampusAgreement*** untuk keterangan lebih lengkap mengenai Campus Agreement.
- ***www.microsoft.com/education/?ID=SchoolAgreement*** untuk keterangan lebih lengkap mengenai School Agreement.
- ***www.microsoft.com/education/license/eligible.asp*** untuk keterangan mengenai syarat dan ketentuan program akademi.

Microsoft Campus Agreement

Microsoft School Agreement



Volume Activation 2.0

Fast Fact

- Pembajakan adalah sebuah problem signifikan yang dihadapi oleh industri perangkat lunak. Berdasar pada laporan Business Software Alliance (BSA), 35 % dari perangkat lunak yang terpasang di seluruh dunia adalah perangkat lunak yang tidak berlisensi atau ilegal.
- Satu dari lima buah salinan Windows yang didistribusikan di seluruh dunia adalah tak berlisensi atau ilegal untuk dipakai. Fakta ini bukan saja menjadi masalah bagi Microsoft tetapi juga menjadi masalah bagi *partner* kami yang merepresentasikan organisasi bisnis kecil dan menengah ke bawah yang kehilangan keuntungan penjualan akibat salinan Windows tak resmi dijual oleh perusahaan lain dengan harga yang tak wajar.
- Macrovision meramalkan bahwa pada tahun 2007, banyak pengembang perangkat lunak akan menggunakan teknik aktifasi untuk perangkat lunaknya.*
- Pada tanggal 3 Oktober 2006, Microsoft mengumumkan Software Protection Platform (SPP). Sebuah *platform* yang berisi sekumpulan teknologi untuk mempersulit pembajakan perangkat lunak, melindungi konsumen terhadap pemalsuan perangkat lunak, dan memudahkan organisasi bisnis untuk melindungi dan mengelola asset perangkat lunak yang dimiliki.
- Sebagai bagian dari SPP, Volume Activation 2.0 dikembangkan sebagai kebutuhan di Windows XP dan Vista dalam Volume Licensing. Produk-produk Microsoft lainnya akan mengadopsi teknik yang sama dalam mekanisme pendistribusian dan aktifasi pada masa yang akan datang.

Volume Activation 2.0

Microsoft Volume Activation 2.0 adalah sekumpulan kebijakan teknis yang dikembangkan sebagai wujud solusi SPP. Volume Activation 2.0 memberikan pengguna sebuah solusi distribusi perangkat lunak yang aman dan fleksibel d mengelola dan melindung Volume License Key.

SPP memperkenalkan berbagai perubahan yang menggambarkan bagaimana proses aktifasi Windows Vista dan Longhorn, serta melakukan validasi Windows yang legal maupun yang ilegal.

Ketika mengembangkan teknologi Volume Activation 2.0 Microsoft memfokuskan pada dua tujuan, yakni:

1. Menutup berbagai lubang yang memungkinkan pembajakan.
2. Menciptakan mekanisme aktifasi yang sederhana bagi pengguna.

Volume Activation 2.0 didesain untuk memberikan perlindungan dan pengelolaan terhadap pengguna volume license key pada lingkungan yang terkelola maupun yang tak terkelola. Volume Activation 2.0 juga memberikan berbagai opsi yang fleksibel dalam pendistribusian perangkat lunak Microsoft yang sah.

Volume activation Options

Terdapat tiga cara untuk melakukan aktifasi Windows Vista pada lingkungan perusahaan yang memiliki Volume Licensing. Dua opsi dengan pendekatan Multiple Activation Key (MAK) dan sebuah opsi dengan pendekatan *Key* Management Services (KMS). Pelanggan bebas memilih berbagai solusi dalam pendistribusian Windows yang mereka miliki.



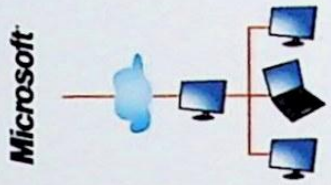
- **Multiple Activation Key (MAK)**
  - o MAK Proxy
  - o MAK Independent
- **Key Management Services (KMS)**

Semua pelanggan volume license key berhak untuk memperoleh kunci aktifasi baik MAK dan KMS. Pelanggan dapat secara bebas dalam memilih mekanisme pendistribusiannya. Dan tentunya layanan ini diberikan tanpa investasi tambahan bagi pengguna.

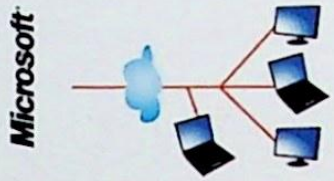
Multiple Activation Key

Setiap MAK memiliki batasan aktifasi sesuai dengan perjanjian yang telah disepakati oleh Microsoft dan Pelanggan Volume License. MAK ditargetkan pada pelanggan Volume License yang kurang menginginkan mekanisme manajemen terpusat, organisasi kecil, atau pada saat sebagian besar pengguna dalam keadaan tak terkoneksi dengan jaringan internet. Pengguna MAK wajib melakukan satu kali aktifasi dengan Microsoft. MAK dapat dipasang dengan cara menggunakan Volume Activation Management Tool (VAMT), *script*, sebagai bagian dari *image* instalasi, atau secara manual.

Terdapat dua cara melakukan aktifasi menggunakan MAK key.



MAK Proxy Activation, cocok digunakan pada ruang lingkup perusahaan yang besar. Aktifasi ini menggunakan sebuah *proxy* yang melakukan koneksi dan permintaan aktifasi ke *server* Microsoft. Pada jenis aktifasi ini hanya dilakukan sebuah koneksi untuk banyak mesin yang melakukan aktifasi.

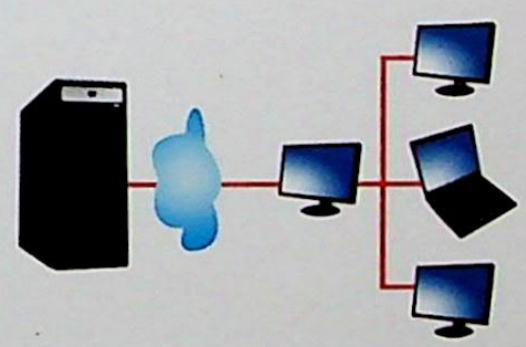


MAK Independent Activation, aktifasi yang membutuhkan setiap klien untuk melakukan aktifasi pada mesin masing-masing. Setiap mesin yang berbeda melakukan aktifasi maka jumlah batas aktifasi dari sebuah lisensi akan berkurang.

Key Management Services (KMS)

KMS adalah suatu pendekatan yang memungkinkan perusahaan pemilik Volume License untuk mengelola proses aktifasi. KMS ditujukan pada saat sebuah klien memiliki lebih dari 25 komputer yang terkoneksi ke jaringan. Setiap komputer yang memiliki Vista akan melakukan aktifasi melalui Windows yang menjalankan layanan KMS. Setiap klien yang menggunakan Volume License harus melakukan proses aktifasi minimal 180 hari sekali ke mesin lokal yang memiliki layanan KMS.

Pada saat pertama kali sebuah mesin dipasangkan Vista maka mesin tersebut akan mencoba aktifasi diri ke layanan KMS setiap dua jam sekali (nilainya dapat dirubah sesuai kebijakan). Apabila aktifasi berhasil maka aktifasi berikutnya akan dilakukan tujuh hari sekali (nilainya dapat dirubah sesuai kebijakan). Apabila telah dilakukan aktifasi tahap dua maka pembaharuan aktifasi akan dilakukan setiap 180 hari sekali. Klien dapat menemukan layanan KMS pada jaringan lokal dengan menggunakan dua pendekatan yakni.

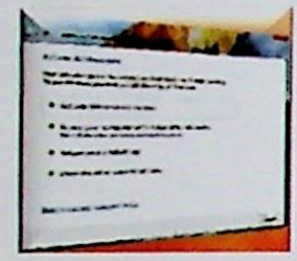


- ***Auto-Discover,*** klien menggunakan *domain name services (DNS)* untuk menemukan lokal KMS.
- ***Direct-Connection,*** pengguna secara manual menginputkan nama dan *port* yang digunakan oleh layanan KMS.

Mesin klien yang tidak terkoneksi atau gagal melakukan aktifasi memiliki 30 hari masa tenggang, bila aktifasi tidak dilakukan dalam jangka waktu 30 hari, mesin klien akan beroperasi dengan Reduce Functionality Mode (RFM).

Reduced Functionality Mode

Aktifasi Windows Vista mutlak dibutuhkan, kegagalan dalam aktifasi hingga masa tenggang habis akan mengakibatkan mesin klien beroperasi secara RFM. Tiga hari menjelang habis masa tenggang terdapat peringatan yang menyarankan pengguna untuk melakukan aktifasi Windows. Pada saat masa tenggang aktifasi Windows telah habis masa berlakunya maka Windows akan beroperasi secara RFM dengan memberikan pilihan pada saat *user login* ke Windows, pilihan tersebut adalah:



- Melakukan aktifasi dengan menggunakan *product key* yang dimiliki.
- Memasukkan *product key* yang baru.
- Mengakses komputer dengan berbagai batasan operasional.
- Melakukan aktifasi dengan cara lain.

Planning Guidance: 4 Steps



1. **Prepare.** Pada bagian ini dilakukan pemahaman bagaimana pengguna terkoneksi ke jaringan dan terkoneksi dengan internet. Pendataan mengenai pengguna yang terkoneksi dan tidak terkoneksi dengan internet menjadi hal yang cukup esensi pada tahap ini.
2. **Map Computer to Activation Solutions.** Pada bagian ini dilakukan pemetaan komputer terhadap opsi-opsi aktifasi yang mungkin. Tujuan pada tahap ini adalah memastikan setiap komputer memiliki sebuah solusi dalam proses aktifasi.
3. **Planning Monitoring and Reporting.** Melakukan setup *reporting* untuk perawatan dan *troubleshooting*. *Reporting* dapat dilakukan melalui KMS Management Pack for Microsoft Operation Manager (MOM), Volume Activation Management Tool (VAMT), dan juga aplikasi *reporting* pihak ketiga.
4. **Plan Support.** Hal ini dilakukan dengan membuat beberapa kode *script* yang bermanfaat untuk mengatasi skenario yang mungkin terjadi seperti:

    - Melakukan konversi dari KMS ke MAK.
    - Melakukan konversi dari MAK ke KMS.
    - *Troubleshooting* masalah aktifasi.
    - *Recovery* dari RFM.
    - *Recovery* dari ketidakaslian lisensi.

Informasi tambahan dapat diperoleh pada sesi *Deployment Guidance* yang terdapat di dalam Business Desktop Deployment (BDD). Informasi tersebut akan membantu pihak perusahaan dalam menyusun *script-script* skenario *Plan Support*. Sebagai tambahan alangkah baiknya bila *Support Staff* dan pihak yang terkait juga mengikuti pelatihan tentang Volume Activation 2.0.

Key Sales Messages

Apa Cara terbaik memposisikan konsep dan teknologi Volume Activation 2.0 ?

Volume Activation 2.0 diposisikan sebagai bagian dari *deployment* Windows Vista.

Bagaimana Partner memperoleh key ?

Terdapat dua pilihan bagi *partner* dan pelanggan untuk memperoleh *key* dari Volume License:

1. Melalui license portal, eOpen, MVLS. KMS akan ditampilkan pada halaman utama Volume License. Permohonan untuk MAK dapat dilakukan melalu *link* yang mengutarakan tentang *"Request Multiple Activation Key(s)"*. Setelah permohonan dilakukan maka *key* akan diberikan secara *real time*.
2. Memperoleh MAK atau KMS melalui sambungan telepon langsung ke *Activation Call Center* (021 515 5151). Jika sebuah oganisasi melebihi batasan jumlah aktifasi secara MAK, maka IT profesional dapat menghubungi *Activation Call Center* untuk meminta tambahan aktifasi.

Apakah aspek yang paling menantang dalam melakukan deployment Windows Vista dengan Volume Activation 2.0?

Aspek yang paling menantang adalah perencanaan *deployment*. Pelanggan membutuhkan keputusan terhadap berbagai opsi aktifasi yang terbaik bagi organisasi mereka.

Bagaimana pengaruh proses aktifasi Volume Activation 2.0 terhadap total cost ownership (TCO) bagi pelanggan?

Pengaruh yang dihasilkan akan beragam namun demikian diyakini pengaruhnya akan sangat kecil, tanpa kebutuhan infrastruktur atau manajemen baru. Sebagai contoh KMS hanya membutuhkan waktu lima menit pemasangan dan dapat dijalankan dengan layanan lain. Hal lain yang patut lebih diperhatikan selain TCO adalah keamanan dan kemudahan melakukan pemantauan penggunaan Volume License, dan Volume Activation 2.0 memberikan solusi tersebut bagi investasi perusahaan.

Apakah Volume Activation 2.0 terhubung dengan proses *billing*?

Volume Activation 2.0 sama sekali tidak terhubung dengan proses *billing*.

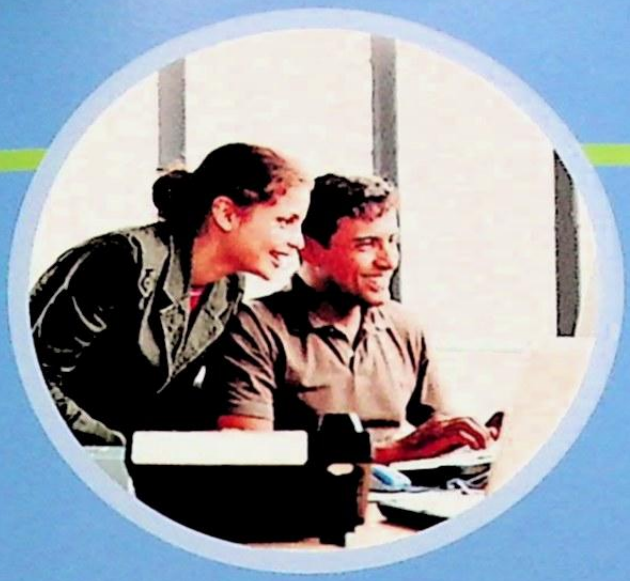
Apakah pelanggan perlu membeli perangkat keras baru untuk server KMS?

Sama sekali tidak. KMS adalah layanan ringan yang dapat dijalankan dengan layanan lainnya. KMS dikembangkan di Windows Vista Client dan Windows Server "Longhorn", dan sangat mudah dan otomatis utuk memasang KMS Volume License Key ke mesin target.

Partner Resources & Links

- Kunjungi Microsoft Partner Program Web Site untuk membaca berita terkini tentang Volume Activation 2.0
  http://partner.microsoft.com/40020336
- Pelatihan On-Demand-Training yang terdapat di Partner Learning Center (PLC) (https://training.partner.microsoft.com) dan Microsoft Partner University (http://www.mspartneruniversity.upsellusa.com/lar-dmr.asp)
- Volume Activation Guidance pada Business Desktop Deployment (BDD) *guide* yang dapat dibaca di
  http://www.microsoft.com/technet/desktopdeployment/bdd/2007/default.mspx
- Akses informasi secara mendetail tentang Volume Activation 2.0 yang terdapat di situs Microsoft Technet di
  http://www.microsoft.com/technet/windowsvista/plan/default.mspx
- Repuest MAK dan KMS secara *online* melalui eOpen (https://eopen.microsoft.com/EN/default.asp), atau MVLS (https://licensing.microsoft.com/eLicense/L1033/Default.asp)
- Untuk menemukan Worldwide Activation Call Center di lokasi terdekat kunjungi http://www.microsoft.com/licensing/resources/vol/numbers.mspx

**2006 "Key Trends in Software Pricing and Licensing" sponsored by Macrovision Corporation, Centralized Electronic Licensing User Group (CELUG), Silicon Valley Product Management Association (SVPMA) and the Software & Information Industry Association (SIIA)*



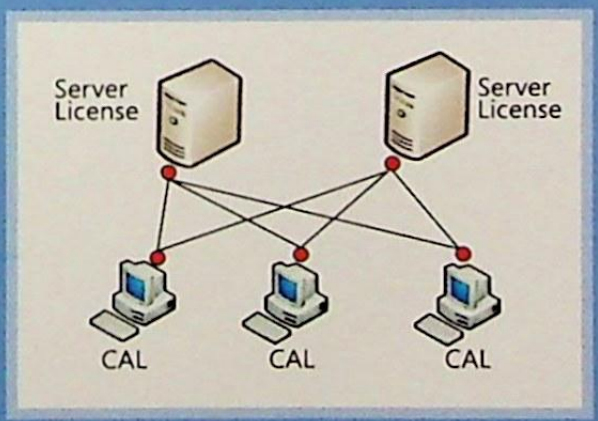
Client Access License (CAL)

Penggunaan Lisensi dalam Jaringan

Diperlukan jika perusahaan Anda memiliki banyak *workstation* yang tergabung di dalam suatu jaringan komputer dan Anda akan menggunakan suatu *server* yang menjadi penghubung antar *workstation* pada jaringan. *Server* digunakan untuk menyediakan piranti lunak di dalam jaringan untuk berbagai kebutuhan tertentu misalnya untuk keperluan *file* dan *print sharing*. Agar Anda memperoleh hak penggunaan atas piranti lunak yang terdapat di dalam *server* tersebut secara resmi, maka Anda membutuhkan lisensi yang disebut dengan Client Access License atau CAL. CAL bukan merupakan nama sebuah piranti lunak melainkan suatu lisensi yang memberikan hak bagi seorang pemakai untuk mengakses piranti lunak yang terdapat di dalam *Server*.

Model Per Seat

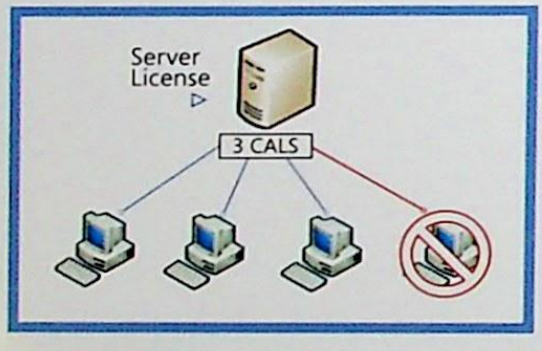
Model per Seat berkaitan dengan jumlah keseluruhan komputer *(device)* yang mengakses ke satu atau beberapa *server*. Pelanggan memerlukan CAL untuk setiap komputer yang akan mengakses ke *server*. Dengan model per Seat, jumlah CAL yang dibutuhkan hanyalah satu untuk tiap *device* yang mengakses *server* mana pun.



Model Per Server

Model per Server berkaitan dengan banyaknya koneksi yang bersamaan pada satu saat *(concurrent)* ke masing-masing piranti lunak *server.* Pelanggan harus memiliki CAL untuk sejumlah koneksi maksimal yang mungkin terjadi pada setiap *server.* Komputer atau pengguna manapun dapat mengakses ke masing-masing server tersebut tetapi jumlah koneksi pada satu saat tidak dapat melebihi banyaknya CAL yang diberikan untuk setiap *server* tersebut.

Model per Server lebih ekonomis bagi Anda yang memiliki *server* tunggal atau penggunaan *server* yang tidak terus menerus dan lingkungan penggunaan khusus *server.* Dalam kondisi penggunaan *server* tunggal (atau pada saat instalasi awal sebuah jaringan yang besar), tentu ada kemungkinan bahwa tidak diperlukan penggunaan *server* secara bersama-sama sekaligus, oleh sebab itu CAL tidak diperlukan untuk setiap pengguna.

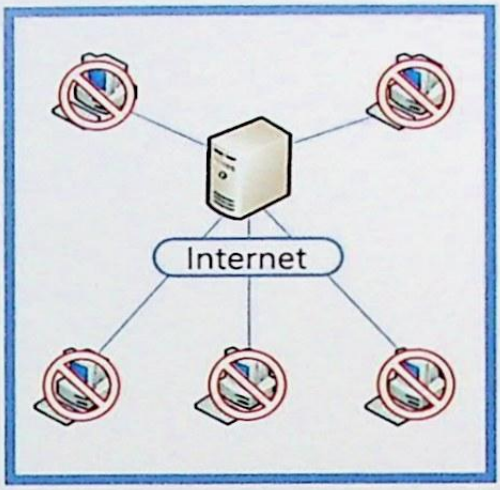


Cara baru bagi pelanggan untuk memiliki Microsoft Client Access Licenses (CAL) untuk beberapa komponen *server* utama adalah dengan menggunakan Core CAL. Core CAL meliputi CAL untuk penggunaan Windows Server, Exchange Server, System Management Server dan Sharepoint™ Portal Server. Core CAL akan selalu dijual bersamaan dengan *Maintenance* dalam *Enterprise Agreements* ataupun dengan Software Assurance melalui program-program Select License dan Open License.

Model Per Server

User Client Access License (User CAL) memberikan cara yang lebih hemat biaya dimana pengguna dapat mengakses *server* dari berbagai alat/*device.* Dengan User CAL, Anda tidak memerlukan Device CAL untuk masing-masing *device* yang akan mengakses ke *server.* Dengan demikian Anda memiliki pilihan untuk membeli satu CAL saja untuk satu pengguna dengan sejumlah *device*, dibanding membeli beberapa CAL untuk masing-masing *device.* Namun sebagai ketentuan tambahan model ini, piranti lunak yang digunakan *server* tetap harus memiliki lisensi piranti lunak *server.*

Sebagai contoh, sebuah perusahaan dimana para eksekutif dan *sales person*-nya mengakses Microsoft Windows Server dari berbagai *device* (misalnya PC di kantor, PC di rumah, dan PDA). Dengan model per User maka hanya 1 User CAL yang diperlukan untuk setiap pengguna dibanding membeli sejumlah CAL untuk setiap *device* yang mengakses ke *server* tersebut.



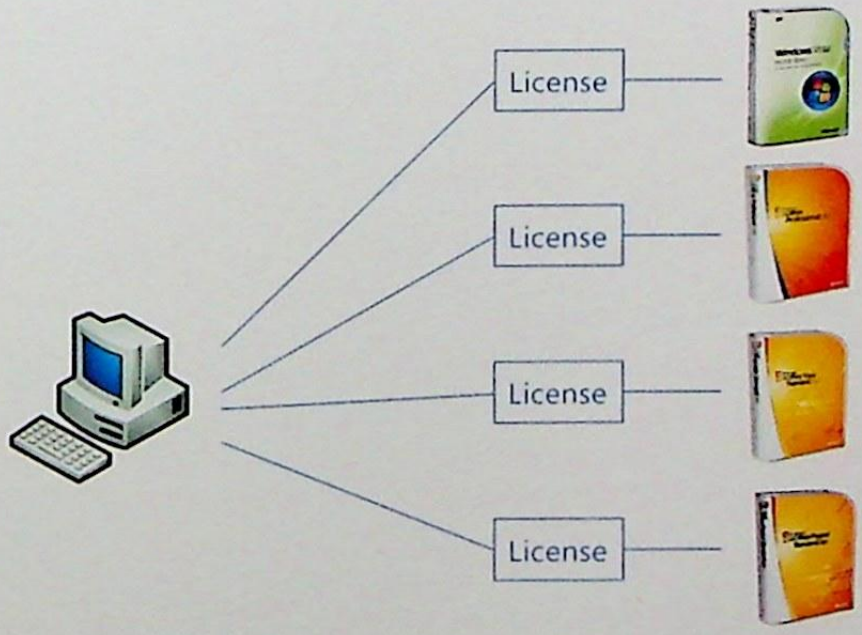
Per Processor model

Dengan model per Processor, pelanggan membutuhkan lisensi prosesor *(Processor License)* untuk setiap prosesor yang menjalankan piranti lunak server. Lisensi prosesor mencakup akses bagi pengguna dalam jumlah yang tidak terbatas untuk melakukan koneksi baik melalui jaringan lokal (LAN), ataupun yang lebih luas (WAN) dan juga bagi yang terletak di luar *firewall*. Dengan demikian, pelanggan tidak perlu membeli lisensi server, CAL atau lisensi Internet Connector tambahan. Semua produk yang memiliki lisensi model per Processor telah memenuhi syarat untuk program Open Business yaitu dengan membeli cukup satu unit produk saja.

Produk	Nomor License
Windows Vista	10
Office 2007	10
Visio 2007	5
Project 2007	5

Contoh non-networked

10 buah komputer yang tidak terhubung di dalam suatu jaringan menjalankan Windows Vista, Office 2007, 5 buah komputer diantaranya menggunakan Visio 2007 dan Project 2007

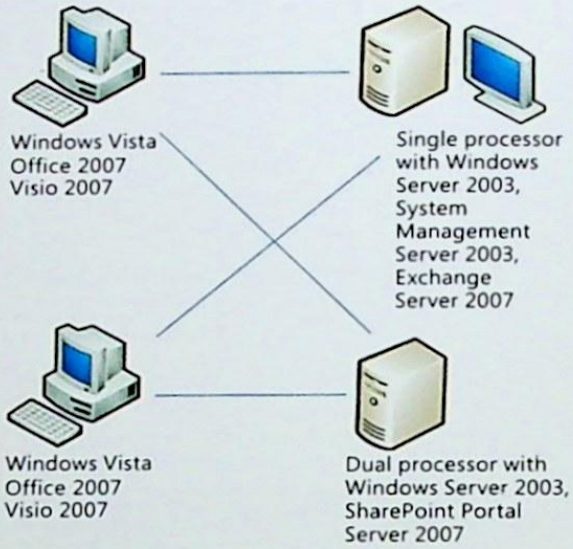


Contoh *network* dengan model per Seat:

10 buah komputer menjalankan Windows Vista, Office 2007, 5 buah komputer diantaranya menggunakan Visio 2007 dan Project 2007 dan *single processor* untuk Windows Server 2003, Exchange Server 2007, System Management Server 2003. Kemudian dual processor menjalankan Windows Server 2003 dan SharePoint™ Portal Server 2007.

Produk	No. License
Windows Vista	10
Office 2007	10
Visio 2007	5
Project 2007	5
Windows Server 2003	2 + 10 CALs
Exchange Server 2007	1 + 10 CALs
System Management Server 2003	1 + 10 CALs
SharePoint Portal Server 2007	1 + 10 CALs

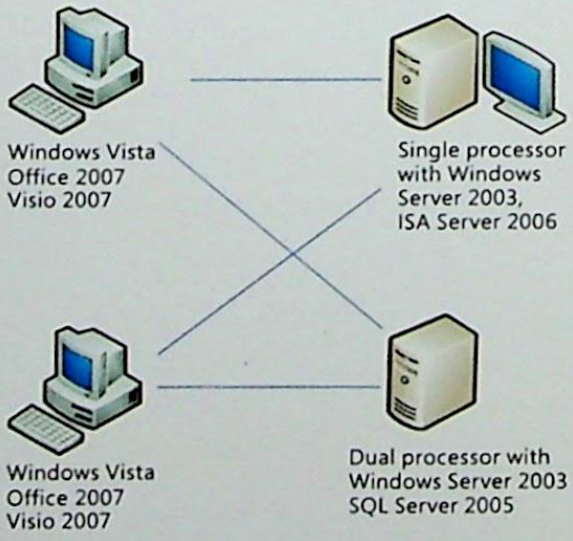
Sebagai alternatif, lakukan pembelian 10 Core CAL (yang sudah termasuk Windows Server 2003, Exchange Server 2007, SMS 2003, dan SharePoint Portal Server 2007 di dalam *firewall*. Core CAL juga sudah termasuk di dalam Software Assurance).

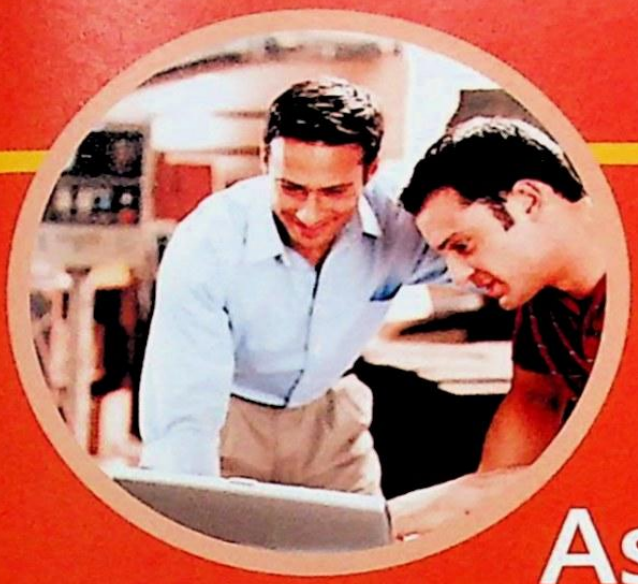


Contoh *network* dengan model per Processor:

10 buah komputer dalam jaringan menjalankan Windows Vista, Office 2007, 5 buah komputer diantaranya menggunakan Visio 2007 dan Project 2007 ditambah *single processor* untuk Windows Server 2003, ISA Server 2006. Kemudian *dual processor* yang menjalankan Windows Server 2003 dan SQL Server™ 2005.

Produk	No. License
Windows Vista	10
Office 2007	10
Visio 2007	5
Project 2007	5
Windows Server 2003	2 + 10 CALs
ISA Server 2006	1 processor license
SQL Server 2005	2 processor licenses





Bagaimana cara terbaik untuk melakukan *upgrade* piranti lunak?

Software Assurance (SA)

Cara mudah untuk melakukan *upgrade* piranti lunak Anda

Software Assurance (SA) adalah cara mudah untuk menghemat biaya serta mempermudah perolehan dan pengelolaan produk Microsoft yang paling terbaru dan inovatif. Cara ini menggantikan model *upgrade* sebelumnya yaitu *one-time upgrade* yang rumit (seperti VUP - Version Upgrade; PUP - Product Upgrade; CUP - Competitive Upgrade; LUP - Language Upgrade) dan Upgrade Advantage (UA).

License and Software Assurance (L & SA) ditawarkan untuk semua produk Microsoft melalui program Open License dan Select License. Dengan cara tersebut Anda bisa mendapatkan hak untuk terus memperoleh versi paling baru dari produk-produk yang dimiliki, selama masa berlakunya perjanjian lisensi. Untuk informasi lebih lanjut, kunjungi
www.microsoft.com/indonesia/license

Apa yang ditawarkan oleh Software Assurance bagi perusahaan Anda

Software Assurance membantu Anda untuk terus mendapatkan teknologi terbaru dengan berbagai keuntungan untuk menghemat waktu dan biaya. Dengan fitur-fitur Software Assurance yang digabungkan dengan akses, dukungan, *developer tools* dan pelatihan, perusahaan Anda akan menjadi sangat fleksibel dalam memenuhi kebutuhan bisnis ke depan.

Microsoft®
SoftwareAssurance
for Volume Licensing

Produktivitas

Hal paling utama dari Software Assurance adalah produktivitas. Anda akan terus memperoleh teknologi terbaru dan dapat melakukan pembayaran bertahap setiap tahun. Karyawan juga bisa memperoleh keuntungan seperti program *Home Use* dan memperoleh potongan harga untuk setiap produk Microsoft yang digunakan untuk kepentingan pribadi.

- **Spread Payments.** Bagi perusahaan yang membutuhkan fleksibilitas, pembayaran berkala tersedia untuk mengelola pengeluaran dalam bidang teknologi informasi. Dengan kepemilikan Software Assurance, perusahaan bisa melakukan pembayaran secara bertahap, dibanding pembayaran penuh di awal. Dengan demikian, perusahaan bisa mengurangi pengeluaran awal dan juga kebutuhan biaya untuk piranti lunak sampai tiga tahun ke depan.
- **Home Use Program.** Program *Home Use* meningkatkan produktifitas karyawan dan memaksimalkan nilai investasi Microsoft Office System dengan memberikan fleksibilitas bagi karyawan perusahaan untuk bekerja di rumah. Program *Home Use* mengijinkan karyawan untuk memperoleh lisensi beberapa aplikasi *desktop* Microsoft Office System (termasuk Microsoft Access, Excel, FrontPage, InfoPath, Office, OneNote, PowerPoint, Project Standard Edition, Publisher, Visio, dan Word) untuk diinstalasikan dan digunakan di rumah.
- **New Version Rights.** Dengan adanya Software Assurance, Anda akan mendapatkan hak untuk memperoleh versi terbaru. Anda akan menerima piranti lunak versi terbaru yang dapat segera digunakan begitu tersedia. Dengan adanya fitur ini, investasi perusahaan Anda dapat dilindungi. Hak untuk memperoleh versi terbaru menyederhanakan pembelian produk dan mempersingkat proses bisnis Anda. Anda juga dapat mengurangi biaya yang harus dikeluarkan yang berhubungan dengan pengadaan barang dan juga mendapat keuntungan dengan digunakannya teknologi terbaru secara langsung.
- **Microsoft Employee Purchase Program.** Program ini memberikan potongan harga kepada karyawan Anda untuk mendapatkan harga yang lebih rendah dari harga *retail* produk Microsoft. Dengan menggunakan piranti lunak yang sama, baik di rumah dan di lingkungan kerja, akan memberikan fleksibilitas kepada karyawan untuk bekerja, dan juga akan memberikan hal-hal yang menyenangkan dan menarik. Program ini merupakan nilai tambah bagi lingkungan kerja perusahaan Anda. Karyawan dapat memesan produk-produk dengan harga khusus melalui situs Microsoft *e-commerce* yang disediakan dan tentunya mempunyai tingkat sekuriti yang tinggi.

Support and Tools

Perusahaan Anda akan memperoleh dukungan professional Microsoft, sumber daya dan piranti pendukungnya *(Developer Tools)* untuk membantu *staff IT* melakukan instalasi piranti lunak, dan membantu penyelesaian masalah yang mungkin timbul selama bisnis Anda berjalan.

- **TechNet Online Concierge Chat.** Pelanggan yang memiliki Software Assurance, baik lisensi *desktop* atau *server*, akan memperoleh layanan TechNet Online Concierge Chat dan juga menerima informasi premium untuk membantu para profesional IT dalam melakukan instalasi dan pemeliharaan piranti lunak. Layanan *Online* memberikan pelayanan satu-satu berbasis web antara konsultan Microsoft dan pelanggan, sehingga secara cepat memperoleh informasi yang dibutuhkan untuk memecahkan masalah-masalah teknologi. Dengan bantuan yang diberikan, *staff IT* akan mendapatkan informasi seperti artikel-artikel *how to, file-file service pack, hotfixes, brieifings,* dan *white paper.*
- **TechNet Plus.** Untuk lisensi *server* dengan Software Assurance, para profesional IT dapat berkonsultasi dengan mudah melalui Technet Online Concierge Chat atau mengirimkan pertanyaan melalui *newsgroup* mengenai masalah teknis. Pihak *support* Microsoft juga ikut mengawasi *newsgroup* ini dalam memberikan jawaban yang akurat. Profesional IT juga akan memperoleh akses berlangganan Technet Plus, yang memberikan informasi berupa pengetahuan, utilitas, *drivers* dan artikel *how-to. Media* CD bagi pelanggan Technet Plus juga memberikan akses piranti lunak yang masih dalam versi beta dan versi evaluasi untuk aplikasi-aplikasi terbaru.
- **Problem Resolution Support.** Software Assurance menawarkan dukungan untuk pemecahan masalah secara *online* dan juga melalui telepon selama jam kerja. Silahkan lihat bagan petunjuk di halaman berikut untuk keterangan lebih lanjut.
    - Pelanggan Select License dan Enterprise Agreement dengan server Standard Edition memperoleh layanan dukungan pemecahan masalah melalui web.
    - Pelanggan Select License dan Enterprise Agreement dengan server Enterprise Edition memperoleh layanan dukungan pemecahan masalah melalui web dan juga melalui layanan telepon selama jam kerja.
    - Pelanggan Open Value dengan minimum lima server Standard Edition memperoleh dua layanan dukungan pemecahan masalah melalui web sesuai perjanjian. Pelanggan dengan Enterprise Edition menerima dua layanan dukungan pemecahan masalah melalui telepon selama jam kerja sesuai dengan perjanjian.

- **Extended Lifecycle Hot-Fix Support.** Batas waktu 90 hari bagi pelanggan Software Assurance untuk melakukan pendaftaran dua tahun tambahan layanan *hot fix* diluar masalah sekuriti setelah periode 5 tahun layanan utama ditiadakan. Pelanggan tidak perlu mendaftar atau membayar lagi untuk mendapat dukungan tambahan kecuali jika memerlukan *hotfixes*. Seperti biasanya, perbaikan yang berhubungan dengan sekuriti akan secara otomatis diberikan kepada para pelanggan.
- **Microsoft Windows Preinstallation Environment (WinPE).** Microsoft Windows Preinstallation Environment (WinPE) memberikan staff *IT* untuk merancang sendiri solusi yang dapat mempercepat instalasi melalui berbagai proses otomatis sehingga mereka hanya membutuhkan sedikit tenaga dan waktu untuk tetap menjaga aplikasi *desktop* yang ada terus diperbarui. WinPE merupakan salah satu versi Microsoft Windows XP Professional yang menggantikan DOS dan dapat menjalankan *setup* Windows, *script-script*, dan aplikasi gambar.

Training

Dengan adanya pelatihan baik kursus yang dipimpin oleh instruktur atau melalui *e-Learning*, memberikan fleksibilitas bagi setiap karyawan untuk memperoleh ilmu melalui metode yang paling tepat. Karyawan dapat memahami produk baru dan para profesional *IT* akan terus mendapatkan informasi teknis terbaru. Perusahaan dengan karyawan yang terlatih dengan ilmu pengetahuan terbaru akan lebih produktif dan *IT staff* Anda dapat mengurangi waktu yang dibutuhkan dalam memberikan dukungan dan pelatihan kepada para pengguna yang lain.

- **e-Learning.** Pelatihan e-Learning menggunakan simulasi, peragaan, animasi dan latihan, pemberian tugas dalam proses pengajaran yang efektif bagi para karyawan yang ingin meningkatkan kemampuan dan pengetahuannya. Dirancang oleh ahli dalam setiap materi yang diberikan, pelatihan e-Learning Microsoft dapat digunakan seperti pelatihan pada umumnya atau juga sebagai referensi, baik secara *online* ataupun *offline*.
- **Training Vouchers.** Perusahaan Anda dapat memperoleh *voucher* untuk mengikuti beberapa pelatihan terpilih dari Microsoft Certified Technical Education Center (CTEC), yaitu sebagai pihak yang bertindak sebagai penyedia jalur pelatihan terbaik untuk produk dan layanan yang berhubungan dengan teknologi Microsoft. Lebih dari 1.600 Microsoft CTEC yang tersebar di seluruh dunia menyediakan kursus Microsoft Official baik yang dipimpin oleh Instruktur maupun yang *online*, pelatihan dan konsultasi layanan pelatihan untuk para profesional *IT* dan para pengembang piranti lunak. Dengan memperoleh pelatihan dari Microsoft CTEC, pelanggan dapat memperoleh informasi terbaru mengenai tekonologi Microsoft dan juga mendapatkan solusi pelatihan yang sesuai dengan kebutuhannya.

Persyaratan

Kapan pelanggan dapat memperoleh Software Assurance?
Pelanggan dapat memperoleh Software Assurance melalui Select License dan Open License dengan cara berikut:

- Select License dan Open License berhak atas Software Assurance hanya pada saat di awal kepemilikan/pembelian lisensi.
- SA dapat ditawarkan untuk Sistem Operasi, aplikasi dan Server OEM/Full Packaged Product (FPP) dalam waktu 90 hari setelah kepemilikan lisensi. Tidak ada program SA untuk Windows Vista Home Edition.

Perkecualian

Aplikasi Desktop

- Lisensi Office FPP tidak berhak atas Software Assurance.

Sistem Operasi Desktop

- Lisensi Penuh Windows Profesional tidak tersedia melalui program Volume Licensing dan hanya menawarkan versi *upgrade*. Pelanggan dapat memperoleh Lisensi Penuh Sistem Operasi Microsoft Windows melalui jalur OEM/FPP/GGK.

Piranti lunak untuk tujuan pengembangan *(Developer Tools)*

- *Developer Tools* tidak berhak untuk SA. Cara yang disarankan untuk memperolehnya adalah dengan berlangganan MSDN.



Software Assurance Benefits: Interactive Chart

COMMERCIAL AND GOVERNMENT OFFERINGS

HOW TO USE THE INTERACTIVE CHART

THE CHART TO THE RIGHT COMPARES THE SOFTWARE ASSURANCE BENEFITS.

TO VIEW THE DETAILS OF EACH BENEFIT, PLACE THE MOUSE CURSORE OVER THE CHECK MARKS.

✓ = BENEFITS AVAILABLE

* = ROLL OVER FOR ADDITIONAL BENEFIT INFO

FOR ADDITIONAL INFORMATION CLICK THE BENEFIT HYPERLINKS.

WHEN YOU PRINT THIS DOCUMENT, YOU WILL SEE ALL SOFTWARE ASSURANCE BENEFITS AS THEY APPLY ACROSS LICENSING PROGRAM.

FOR ADDITIONAL INFORMATION, CONTACT YOUR MICROSOFT PARTNER PR ACCOUNT MANAGER.

TO ACTIVATE YOUR BENEFITS, GO TO THE MICROSOFT VOLUME LICENSING SITE AT: HTTP://LICENSING.MICROSOFT.COM

SOFTWARE ASSURANCE CUSTOMERS WITH OPEN LICENSES VISIT HTTP://EOPEN.MICROSOFT.COM TO ACTIVATE YOUR BENEFITS

		BENEFIT
PLAN		New Version Rights
		Spread Payments
DEPLOY		Desktop Deployment Planning Services
	INFO WORK SOLUTION SERVICES	Information Work Value Discovery Workshop
		Information Work Architecture Design Session
		Windows Preinstallation Environment
	OPTIMIZED DESKTOP	Windows Vista™ Enterprise
		Desktop Optimization Pack for S.A. *
USE		Virtual PC Express
		Training Vouchers
		E-Learning *
		Home Use Program
		Employee Purchase Program
		Enterprise Source Licensing Program *
MAINTAIN		24x7 Problem Resolution Support
		Corporate Error Reporting
		"Cold" Backups for Disaster Recovery
	TECHNET PLUS	TechNet Plus Managed Newsgroup
		TechNet Plus Subscription Media
TRANSITION		Windows® Fundamentals for Legacy PCs
		Extended Hotfix Support *

Microsoft

OPEN LICENSE	SELECT LICENSE	OPEN VALUE	OPEN VALUE COMPANY-WIDE AND SUBSCRIPTION	SELECT LICENSE SAM, ENTERPRISE AGREEMENT / SUBSCRIPTION
✓		✓	✓	✓
	✓	✓		✓
				✓
		✓	✓	
		✓	✓	
			✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
		✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
				✓
				✓
✓	✓	✓	✓	✓
			✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓	✓
	✓	✓	✓	✓
				✓
✓	✓	✓	✓	✓



Microsoft Product Licensing Advisor (MPLA)

Microsoft Product Licensing Advisor (MPLA)

Adalah nara sumber *online* yang mudah digunakan untuk menolong Anda mencari dan menemukan produk-produk Microsoft, memilih program lisensi yang tepat, dan menentukan perkiraan harga pasar *(Estimated Retail Price/ERP)* dari *software* yang dibutuhkan/diminati.

***Benefit* dari MPLA meliputi:**

- → Memberikan informasi yang lebih baik kepada pelanggan.
- → Memberikan pemahaman yang dalam tentang persyaratan pelanggan
- → Menyajikan akses yang mudah tentang informasi-informasi mengenai produk/program
- → Mendapatkan *report* pelanggan dengan akses yang cepat dengan menggunakan nomor identifikasi yang unik
- → Memperlihatkan *portofolio* yang lengkap dari Microsoft *Product*

FAQs:
Kenapa Microsoft menggunakan alat ini?

MPLA dikembangkan untuk menjawab umpan balik langsung dari pelanggan yang didapat dari *survey* kepuasan pelanggan di seluruh dunia yang meminta informasi, kejelasan dan transparansi mengenai Microsoft Lisensi dan skema harga. Microsoft beranggapan nara sumber *online* seperti MPLA dapat mengurangi kompleksitas informasi dari lisensi, skema harga dan memberikan nilai lebih ke pelanggan dengan menyediakan nara sumber *online* yang mudah digunakan dan dapat terintegrasi dengan bisnis model lisensi Microsoft.

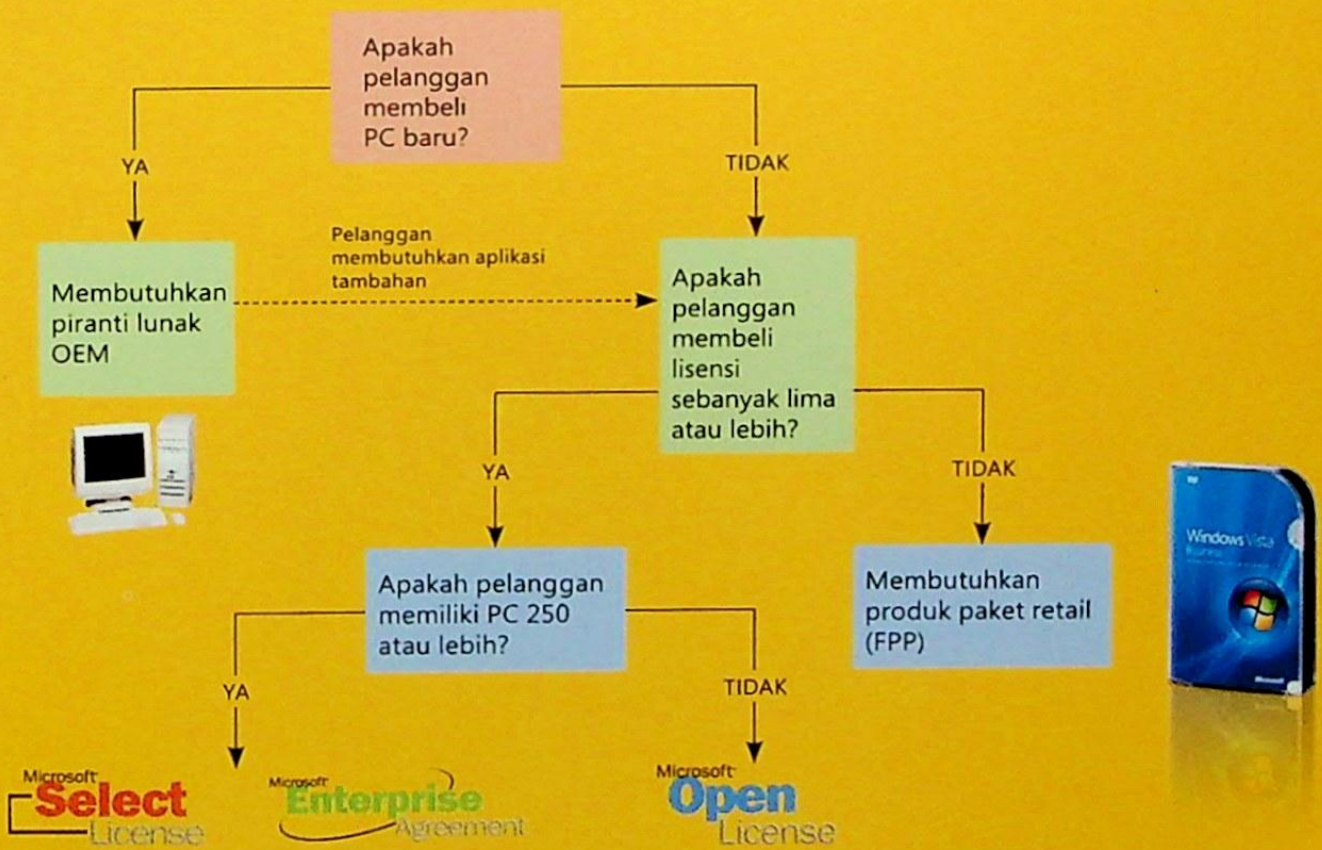
Gunakan MPLA untuk mendapatkan simulasi, Kunjungi :
http://www.microsoft.com/licensing/mpla

What program is best for you?



Bagaimana cara terbaik untuk memilih piranti lunak?

Banyak cara untuk membeli piranti lunak untuk PC dan *server*. Diagram berikut ini akan membantu Anda dalam memilih skema lisensi yang sesuai dengan kebutuhan Anda



Program Lisensi	Jenis Pelanggan	Minimal Pembelian Awal
OEM	Preinstall di PC baru	1 lisensi preinstal
GGK (Get Genuine Kit) & WGA Kit	Legalisasi Windows yang belum berlisensi	1 lisensi
Full Packaged Product (FPP)	Retail	1 lisensi
Open License	Organisasi >= 5 lisensi	5 lisensi
Open Value	Standarisasi dengan PC < 250	5 lisensi L & SA
Select Agreement	Organisasi PC > 750	Tingkat harga berdasarkan jumlah point masing-masing pool dengan minimum 3 tahun forecast untuk masing-masing pool.
Enterprise Agreement	Standarisasi PC > 250	250 Lisensi desktop
OLP Academic	TK, SD, SLTP, SLTA, Akademi, Universitas, dan yang setara	5 lisensi
OLP Charity	Organisasi nirlaba* yang memenuhi persyaratan tertentu	5 lisensi

***) Microsoft berhak untuk mengubah persyaratan ini tanpa pemberitahuan terlebih dahulu. Harap menghubungi Microsoft untuk penjelasan lisensi khusus yang belum tercantum dalam Panduan Program Lisensi ini.**

Cara Pembayaran	Media Fulfillment Kit	Jalur Penjualan
Paket dengan pembelian PC	Paket dengan pembelian PC	Perakit PC
		GGK : Reseller WGA Kit : Online setelah Validasi
Diawal pembelian	Diawal pembelian	Semua reseller
Diawal pembelian	Diawal pembelian atau terpisah	Semua Reseller
Bertahap tahunan selama 3 tahun	Microsoft memberikan media untuk produk yang dibeli diawal perjanjian	Semua reseller
Diawal pembelian atau bertahap tahunan untuk pembelian L&SA	Pelanggan menerima satu paket perkenalan media piranti lunak dalam Product fulfillment Kit secara berkala untuk tiap product pool yang dipilih. Selama masa perjanjian berlaku.	Large Account Reseller (LAR)
Bertahap tahunan selama 3 tahun	Pelanggan menerima satu paket perkenalan media piranti lunak dalam Product fulfillment Kit secara berkala. Selama masa perjanjian berlaku.	Large Account Reseller (LAR)
Diawal pembelian	Diawal pembelian atau terpisah	Semua Reseller
Diawal pembelian	Diawal pembelian atau terpisah	Reseller

anduan Program Lisensi Microsoft

Tingkat Harga & Product Pool	Lain-lain
Tidak ada	• Lisensi melekat ke PC dan tidak dapat ditransfer ke PC lain • Product Key dan aktivasi per masing-masing PC • Technical Support diberikan oleh perakit PC www.microsoft.com/oem
Tidak ada	• Lisensi melekat ke PC dan tidak dapat ditransfer ke PC lain • Product Key dan aktivasi per masing masing PC www.microsoft.com/genuine
Tidak ada	• Lisensi dapat ditransfer ke PC lain • Product Key dan aktivasi per masing-masing PC www.microsoft.com/licensing
Open Business : >= 5 lisensi Open Volume : >= 500 poin/ product pool.	
Tidak ada	• Lisensi melekat pada organisasi dan dapat ditransfer antar PC dalam organisasi yang sama • Satu buah Volume License Key untuk seluruh PC dalam organisasi yang sama • Pelanggan boleh menggunakan versi yang lebih rendah dari versi yang dimiliki (down grade rights) www.microsoft.com/licensing
Tingkat harga dihitung berdasarkan perkiraan kebutuhan selama tiga tahun kedepan per product pool. A = 1,500 B = 12,000 C = 30,000 D = 75,000	
Tingkat harga berdasarkan jumlah PC: A = 250 – 2,399 B = 2,400 – 5 999 C = 6,000 – 14,999 D = 15,000 +	
Tidak ada	
Tidak ada	

Microsoft

Perbandingan Program

	Open License	Select License	Enterprise Agreement
Jenis Pelanggan	Diperuntukkan bagi pelanggan berbentuk perusahaan korporat, lembaga akademi, yayasan dan lembaga pemerintah, dengan kebutuhan mulai dari 5 lisensi, yang mana ingin melakukan sekali transaksi saja dan memperoleh lisensi melalui jalur *reseller* yang tersedia luas.	Diperuntukkan bagi pelanggan korporat dan lembaga akademi berskala menengah besar dan perusahaan multinasional yang sekurang-kurangnya memiliki 250 PC dan dapat melakukan perencanaan *(forecasting)* terhadap jumlah pembelian/kebutuhan yang akan dilakukan ke depan.	Diperuntukkan bagi pelanggan korporat berskala menengah besar dan perusahaan multinasional yang sekurang-kurangnya memiliki 250 PC dan menginginkan standarisasi produk Microsoft di dalam perusahaan.
Keuntungan Pelanggan	Open Business memberikan potongan harga dengan ketentuan pembelian minimal yang harus dipenuhi. Open Volume menawarkan potongan harga yang lebih baik untuk kebutuhan yang lebih besar.	Memberikan potongan harga yang bervariasi, tergantung atas kebutuhan yang sudah direncanakan untuk jangka waktu 3 tahun ke depan.	Memberikan potongan harga yang lebih besar terhadap kebutuhan pelanggan yang lebih tinggi. Memberikan kepastian dari sisi pengeluaran dana.
Produk yang termasuk	Seluruh produk komersial Microsoft yang terdapat dalam daftar produk.		Produk Platform Microsoft Enterprise: 1. Pro Desktop: • Office Professional Plus • Windows Vista Business with Vista Enterprise • Core CAL : SMS CAL, SPS Std CAL, Windows CAL, Exchange Server Std CAL 2. Enterprise Desktop • Office Professional Enterprise • Windows Vista Business with Vista Enterprise • Enterprise CAL : Core CAL,Office Communications Standard and Enterprise CAL, Office SharePoint Server Enterprise CAL, Exchange Server Enterprise CAL,Forefront Security Suite (includes Exchange Hosted Filtering), Windows Rights Management Services CAL, Microsoft Operations Manager Client OML *Produk tambahan tersedia berdasarkan kebutuhan per PC.*
Lisensi yang ditawarkan	License (L), License & Software Assurance Package (L&SA), dan Software Assurance (SA) untuk perpanjangan.		L&SA (SA hanya untuk perpanjangan.)
Pilihan dalam Pengelolaan Piranti Lunak	SA tersedia pada saat kepemilikan lisensi (L&SA) atau saat perpanjangan SA. Pembayaran penuh dilakukan pada saat kepemilikan lisensi. SA berlaku selama dua tahun atau sampai masa berakhirnya perjanjian, yang mana tercapai lebih dahulu.	SA tersedia pada saat kepemilikan lisensi (L&SA) atau saat perpanjangan SA. Pembayaran dapat dilakukan pada saat kepemilikan lisensi atau bertahap secara tahunan. Proteksi SA berlaku selama 3 tahun atau sampai berakhirnya perjanjian Select License Agreement, yang mana yang tercapai lebih dahulu.	Memperoleh proteksi SA selama tiga tahun masa perjanjian berlaku dan sudah menjadi bagian dari Enterprise Agreement.
Tingkat Harga dan Poin	Open Business: Minimal pembelian 5 lisensi. Open Volume: Setiap produk dan SA memiliki nilai poin yang digunakan untuk menentukan tingkat harga. Masing-masing *product pool* harus mencapai nilai minimal 500 poin untuk mendapatkan harga Open Volume.	Setiap produk dan SA memiliki nilai poin yang digunakan untuk menentukan tingkat harga. Tingkat harga berdasarkan atas perkiraan kebutuhan selama 3 tahun ke depan, untuk masing-masing *product pool:* A = 1,500 B = 12,000 C = 30,000 D = 75,000	Tingkat harga berdasarkan atas jumlah PC yang digunakan di dalam perusahaan. Tingkat Harga Tingkat: A – PC's: 250 - 2,399 Tingkat: B – PC's: 2,400 - 5,999 Tingkat: C – PC's: 6,000 - 14,999 Tingkat: D – PC's: 15,000+
Masa Perjanjian	Dua tahun dengan pilihan untuk periode perpanjangan selama dua tahun.	Tiga tahun dengan pilihan untuk periode perpanjangan selama satu atau tiga tahun.	
Pilihan Pembayaran	Pembayaran di awal pada saat kepemilikan lisensi.	Pembayaran di awal atau dilakukan bertahap secara tahunan untuk pembelian L&SA.	Pembayaran bertahap secara tahunan dengan jumlah yang sama untuk periode 3 tahun. Pembayaran untuk produk tambahan hanya dapat dilakukan secara bertahap pada saat penandatanganan perjanjian.
Jalur Penjualan			

CAL - Client Access License; EA - Enterprise Agreement; L – License; SA – Software Assurance; L&SA – License & Software Assurance

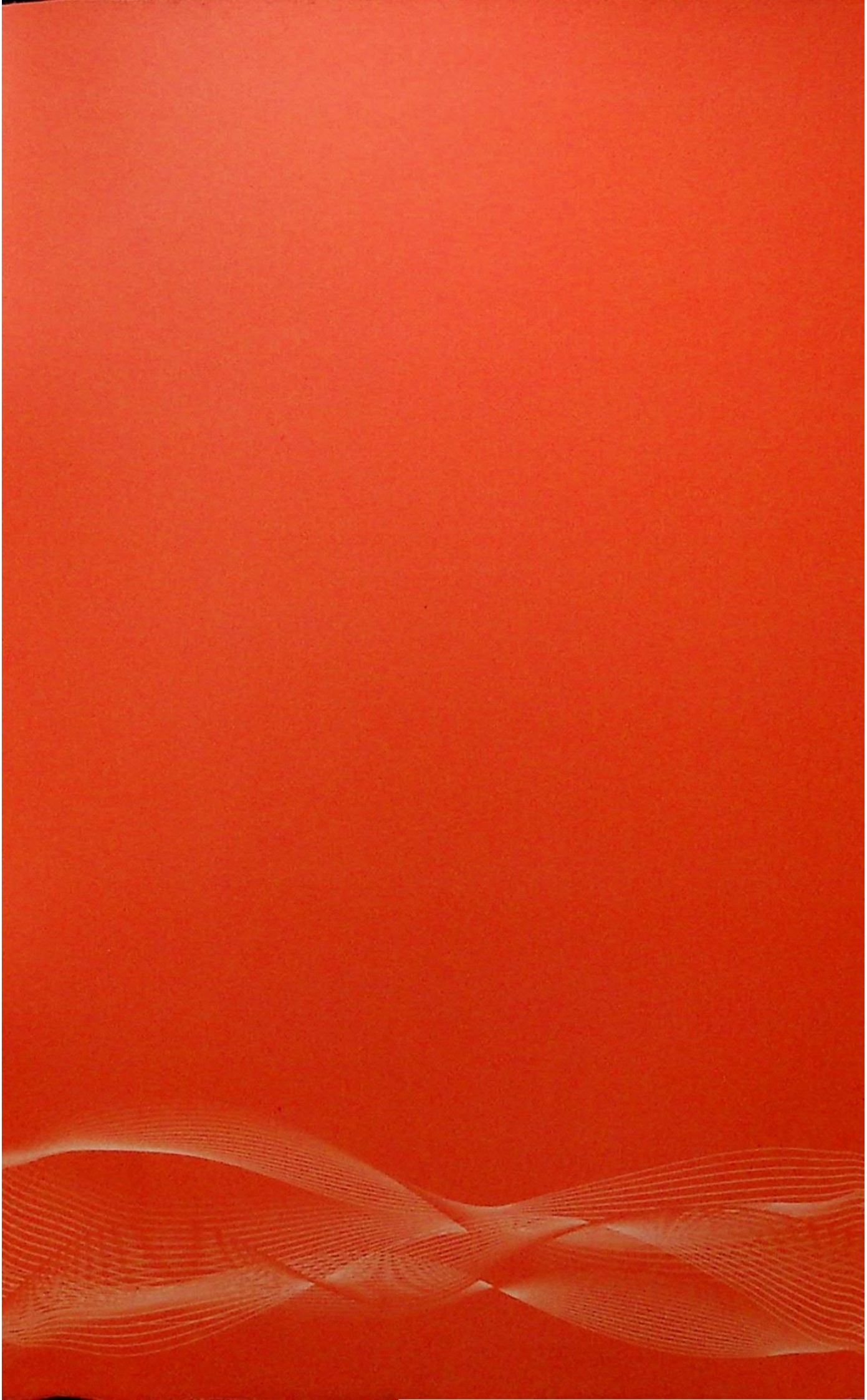
Volume License Keys

Product	Required VLK Name	Key Type
Windows Vista Business Windows Vista Enterprise	Windows Vista MAK and/or Windows Vista KMS	VA 2.0
Microsoft Windows XP Professional Microsoft Windows Fundamentals for Legacy PCs	Microsoft Windows XP	VA 1.0
Microsoft Windows XP Tablet PC Edition	Microsoft Windows XP Tablet PC	VA 1.0
Microsoft Windows XP Professional 64-Bit Edition	Microsoft Windows XP Professional 64 bit	VA 1.0
Microsoft Windows Server 2003 R2 x86 Editions (32-bit platform)	Microsoft Windows Server 2003 R2	VA 1.0
Microsoft Windows Server 2003 R2 x64 Editions	Microsoft Windows Server 2003 R2, x64 Ed.	VA 1.0
Microsoft Windows Server 2003 x86 Editions (32-bit platform) Microsoft Windows Server 2003 Itanium-Based Editions (Itanium 64-bit editions)	Microsoft Windows Server 2003	
Microsoft Windows Server 2003 x64 Editions	Microsoft Windows Server 2003 x64 Ed.	VA 1.0
Microsoft Windows Server 2003 R2 x86 Editions (32-bit platform)	Microsoft Windows Server 2003 R2	
Microsoft Windows Compute Cluster Server 2003 Microsoft Windows Server 2003 Compute Cluster Edition Microsoft Compute Cluster Pack	Windows Server 2003 Compute Cluster VLK	VA 1.0
Microsoft Expression Web	Microsoft Expression Web	VA 1.0
Microsoft Office Enterprise 2007 Microsoft Office Professional Plus 2007 Microsoft Office Standard 2007 Microsoft Office Small Business 2007	Office 2007 Suite	VA 1.0
Microsoft Office Access 2007 Microsoft Office Communicator 2007 Microsoft Office Excel 2007 Microsoft Office Groove 2007 Microsoft Office InfoPath 2007 Microsoft Office OneNote 2007 Microsoft Office Outlook 2007 Microsoft Office PowerPoint 2007 Microsoft Office Project Professional 2007 Microsoft Office Project Standard 2007 Microsoft Office Publisher 2007 Microsoft Office SharePoint Designer 2007 Microsoft Office Visio Professional 2007 Microsoft Office Visio Standard 2007 Microsoft Office Word 2007	Office 2007 Application	VA 1.0
Microsoft Office Professional Enterprise Edition 2003 Microsoft Office Standard Edition 2003 Microsoft Office Small Business Edition 2003	Office 2003 Suite[1]	VA 1.0

Volume License Keys

Product	Required VLK Name	Key Type
Microsoft Office Access 2003 Microsoft Office Communicator 2005 Microsoft Office Excel 2003 Microsoft Office FrontPage 2003 Microsoft Office InfoPath 2003 Microsoft Office OneNote 2003 Microsoft Office Outlook 2003 Microsoft Office PowerPoint 2003 Microsoft Office Project Professional 2003 Microsoft Office Publisher 2003 Microsoft Office Visio Professional 2003 Microsoft Office Visio Standard 2003 Microsoft Office Word 2003	Office 2003 Application[2]	VA 1.0
Microsoft Office XP Standard Microsoft Office XP Professional Microsoft Office XP Professional with Microsoft FrontPage Microsoft Office XP Developer	Office XP Suite[3]	VA 1.0
Microsoft Access 2002 Microsoft Excel 2002 Microsoft FrontPage 2002 Microsoft Outlook 2002 Microsoft PowerPoint 2002 Microsoft Project Professional 2002 Microsoft Project 2002 Standard Microsoft Visio 2002 Microsoft Word 2002	Office XP Application[4]	VA 1.0
Microsoft Visio Enterprise Network Tools	Visio Enterprise Network Tools	VA 1.0
Microsoft Office 2000 SR-1 (all components and SKUs) on WWF CD only	Office 2000[5,6]	VA 1.0
Microsoft Project 2000 SR-1 on WWF CD only	Microsoft Office 2000[7,8]	VA 1.0
Microsoft Business Network Professional	Microsoft Business Network Professional OSK and Standard Test OSK[9]	VA 1.0
Microsoft Business Network Standard	Microsoft Business Network Standard OSK[10]	VA 1.0

1. Individual applications installed from an Office 2003 product executable require the Office 2003 Suite VLK.
2. Individual Office 2003 family applications installed by using their own installation executable require the Office XP Application VLK.
3. Individual applications installed from an Office XP product executable require the Office XP Suite VLK.
4. Individual Office 2002 family applications installed by using their own installation executable require the Office XP Application VLK.
5. Office 2000 Service Release 1 and Microsoft Project 2000 Service Release 1 require the VLK only when installed or duplicated from Microsoft Worldwide Fulfillment (WWF) media CDs. Select CDs are unaffected.
6. VLKs for Office 2000 Service Release 1 and Microsoft Project 2000 Service Release 1 are required only when used with the following languages: English, Brazilian Portuguese, and Traditional Chinese in one of the following countries or regions: Australia, Brazil, Canada, Hong Kong SAR, New Zealand, China, and the United States.
7. See footnote 3.
8. See footnote 4.
9. Volume Licensing customers must enter an Online Services Key (OSK) when installing from some Volume Licensing media.
10. See footnote 9.



Microsoft

P.T. Microsoft Indonesia
18th floor Tower II
Jakarta Stock Exchange Building
Sudirman Central Business District
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53
Jakarta 12190

©2007 Microsoft Corporation. Hak cipta dilindungi Undang-undang. Microsoft, Windows dan logo Windows adalah merk dagang terdaftar atau merk dagang Microsoft Corporation di Amerika Serikat dan atau negara lainnya.